



# LECTURA

# DigiMessenger

HEAVY MACHINERY MAGAZINE

8/2022



## ERLEICHTERUNG INTELLIGENZ WERT

### HEBETECHNIK

9

#### ESSAY

**Die 5 wichtigsten Trends, die die Vermietungsbranche revolutionieren werden**

38

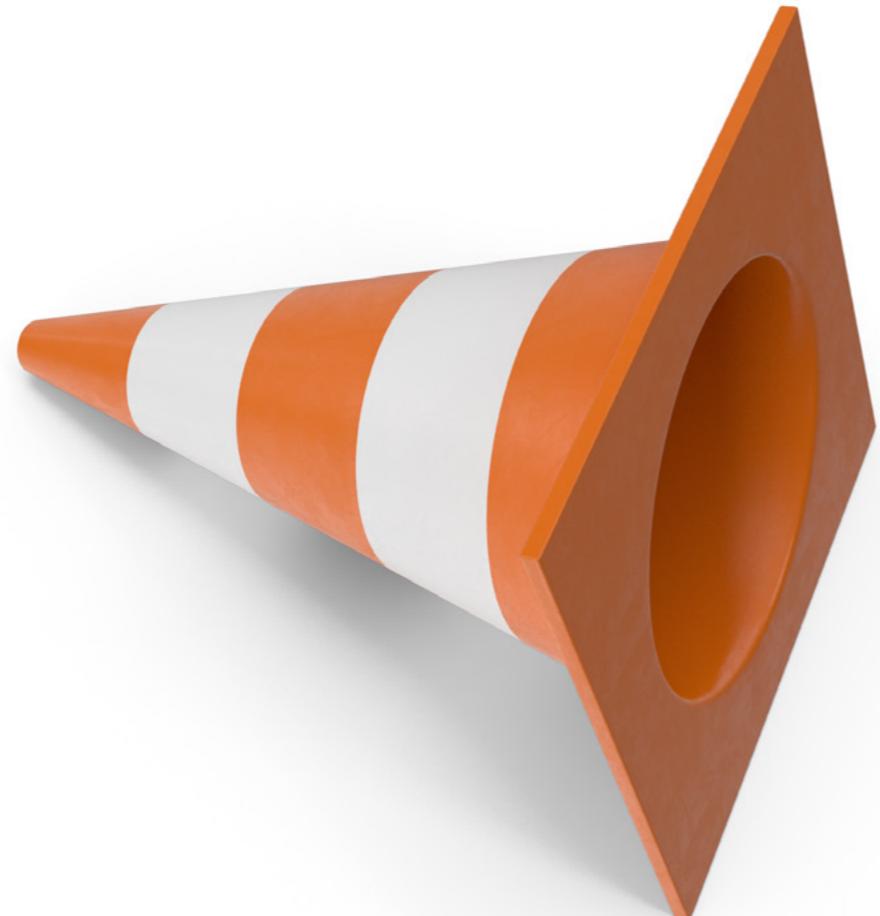
#### INTERVIEW

**Telehandler-Sektor  
Vermietungsbranche  
Software-Lösungen**

### VERMIETUNG

82

**DIE TOP 10 WELTWEIT  
Grösste Traktoren**



**LECTURA GmbH**

**Adresse**

Verlag + Marketing Service  
Ritter-von-Schuh-Platz  
390459 Nürnberg

**Geschäftsführer, Vertrieb**

Petr Thiel  
[p.thiel@lectura.de](mailto:p.thiel@lectura.de)

**Redaktion**

Patrik Eder  
[p.eder@lectura.de](mailto:p.eder@lectura.de)

**Telefonnummer**

+49 (0)911 43 08 99-0

**Email**

[info@lectura.de](mailto:info@lectura.de)

**Webseiten**

[lectura.de.kontakt](http://lectura.de.kontakt)

[lectura.press](http://lectura.press)

[lectura.specs](http://lectura.specs)

**Newsletter**

[lectura.newsletter](http://lectura.newsletter)

**Social media**

[facebook](#)   [instagram](#)   [twitter](#)

[youtube](#)   [LinkedIn](#)

**Bild auf der Titelseite:** [Komatsu PC58MR-5](#)

**Werbepartner:**



Patrik Eder, Editor

# Editorial

**LIEBE LESER,**

Der erste DigiMessenger im Jahr 2022 ist da! Die achte Ausgabe, mit Schwerpunkt auf den Bereich Hebetechnik und bietet darüber hinaus wertvolle Einblicke in die Vermietungsbranche. Kürzlich hat LECTURA eine Umfrage unter den Besuchern der größten Baumesse – der bauma – durchgeführt und in nur drei Wochen fast 50.000 Antworten gesammelt. Erfahren Sie, was die Erwartungen und Ziele der Befragten sind.

Wissen Sie, welcher Traktor der größte der Welt ist? Finden Sie die Antwort in unserem Artikel aus der Top 10-Serie! Verpassen Sie nicht das Essay der Redaktion über die Trends, die die Vermietungsbranche revolutionieren werden, sowie das Vermietungs-Know-how aus dem Bereich der Lkw-Arbeitsbühnen. Zu guter Letzt bietet Ihnen LECTURA exklusive Interviews mit Bobcat, Trackunit oder der American Rental Association – verpassen Sie sie nicht!

Wie Sie wahrscheinlich bemerkt haben, hat sich das Design des DigiMessenger geändert. Das neue Layout ist Teil eines Rebranding-Prozesses des Unternehmens. LECTURA hat im Jahr 2021 den großen Meilenstein von 1 Million Besuchern pro Monat erreicht und beschlossen, die digitale Entwicklung mit einer neuen Identität zu unterstützen, die dem Erfolg zugrunde liegt. Was bedeutet das konkret? Ein neues Logo, neue Unternehmensfarben, ein neues Design für unsere Produkte und Dienstleistungen. Mehr dazu auf Seite 7!

<b>7</b>	<b>9</b>	<b>12</b>	<b>43</b>	<b>47</b>	<b>49</b>
LECTURA REBRAND	ESSAY DES REDAKTEURS	LECTURA NEWS	English Version	LECTURA REBRAND	EDITOR'S ESSAY
<b>LECTURA schlägt ein neues Kapitel auf und firmiert neu...</b>	<b>Die 5 wichtigsten Trends, die die Vermietungsbranche revolutionieren werden</b>	<b>LECTURA ernennt Jörg Bachmann zum neuen Vertriebsdirektor</b>		<b>LECTURA is stepping into a new chapter and rebrands...</b>	<b>Top 5 trends that will revolutionize the rental industry</b>
<b>14</b>	<b>16</b>	<b>18</b>	<b>52</b>	<b>54</b>	<b>58</b>
PREMIUM ARTICLES	PREMIUM ARTICLES	ARTIKEL	LECTURA NEWS	ARTICLES	ISSUE FOCUS
<b>Akii – Baustellensicherung per Smartphone</b>	<b>Rototilt – die clevere Gesamtlösung</b>	<b>Lifting &amp; Access</b>	<b>LECTURA appoints Jörg Bachmann as the new Sales Director</b>	<b>Lifting &amp; Access</b>	<b>Access Equipment and Telehandlers</b>
<b>22</b>	<b>24</b>	<b>30</b>	<b>60</b>	<b>66</b>	<b>70</b>
ISSUE FOCUS	VERMIETUNG SPEZIAL	ISSUE FOCUS	RENTAL SPECIAL	INTERVIEW	ISSUE FOCUS
<b>Hubarbeitsbühnen und Teleskoplader</b>	<b>Expertise</b>	<b>Krane</b>	<b>Expertise</b>	<b>ARA forecasts a 4 year rental market growth in North America</b>	<b>Cranes</b>
<b>32</b>	<b>35</b>	<b>38</b>	<b>75</b>	<b>75</b>	<b>78</b>
INTERVIEW	LECTURA ANALYTICS	INTERVIEW	INTERVIEW	LECTURA ANALYTICS	INTERVIEW
<b>Trackunit erweitert das Potenzial jeder Mietflotte mit dem Trackunit Kin-Tag</b>	<b>ValueRadar von LECTURA Analytics</b>	<b>Bobcat</b>	<b>Trackunit enhances the potential of any rental fleet with the Trackunit Kin tag</b>	<b>ValueRadar by LECTURA Analytics</b>	<b>Bobcat</b>
<b>42</b>			<b>82</b>	<b>90</b>	
In der nächsten Ausgabe			TOP 10 SERIES	In the Next Issue	
			<b>World's Top 10 biggest tractors in 2022</b>		

# LECTURA schlägt ein neues Kapitel auf und firmiert neu...



Unternehmen geben sich aus den unterschiedlichsten Gründen ein neues Image. Für LECTURA, das Unternehmen, das seit fast 40 Jahren Fachleute aus der Maschinenindustrie auf der ganzen Welt mit umfassenden Maschinendaten unterstützt, war dieser Grund der Meilenstein von 1.000.000 Nutzern, den das Unternehmen im Jahr 2021 erreichte.

Das war der Moment, in dem Iva und Petr Thiel, die Geschäftsführer des Unternehmens, beschlossen, dass das Unternehmen den nächsten Schritt machen und einen wohlverdienten Rebranding-Prozess einleiten sollte. „Ich bin überzeugt, dass Martin Lauer, unser Marketingleiter, und sein Team dazu beitragen werden, dass die Umgestaltung von LECTURA so professionell wie möglich vonstattengeht und zum stärks-

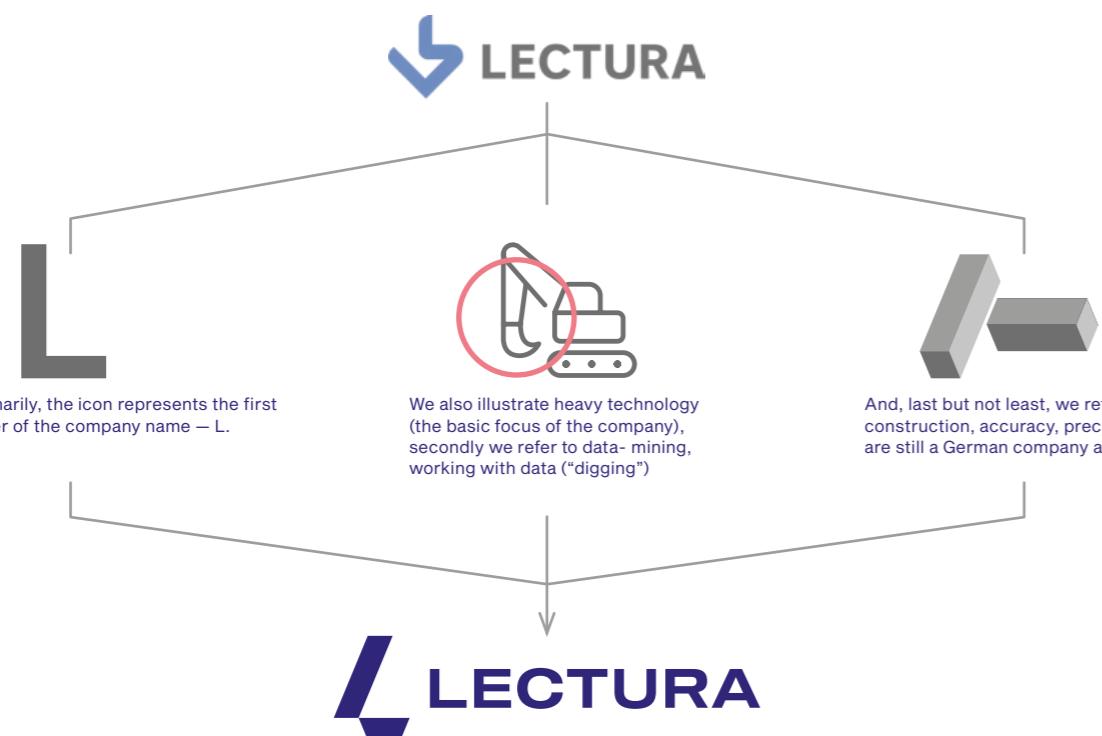


ten Wachstumsinstrument für unser Unternehmen wird“, betonte Petr Thiel. „Es ist eine großartige Möglichkeit zu zeigen, dass das Unternehmen durch neue Ziele, Dienstleistungen oder Werte den nächsten Schritt macht, um andere Kunden auf das Unternehmen aufmerksam zu machen und mit ihnen in Verbindung zu treten. LECTURA hat in den letzten 5 Jahren einen großen Wandel durchgemacht. Wir haben unsere Prozesse und Technologien verbessert und ein unglaubliches Know-how in der digitalen Welt sowie ein Produkt- und Dienstleistungsportfolio aufgebaut. Man könnte sagen, dass wir in einem sehr kurzen Zeitraum nicht nur gewachsen, sondern auch „erwachsen“ geworden sind. Diese allgemeine Verfeinerung verdiente ein Upgrade der Marke und der Markenkommunikation. Wir möchten, dass unsere Kunden verstehen, dass es eine völlig neue LECTURA gibt, die ihre ursprünglichen Werte eines Familienunternehmens beibehält und dies auch weiterhin tun wird, die aber von nun an dem Markt einen noch größeren Mehrwert bieten wird, indem sie Dienstleistungen auf der Grundlage der neuesten Technologie, aber mit einer einzigartigen menschlichen Note anbietet“, fügte Thiel hinzu.

Von nun an wird LECTURA den Claim „Boosting equipment insights“ verwenden, der alle Aspekte der Mission, die wir uns gestellt haben, widerspiegelt. Die

Weiterentwicklung des Logos besteht aus einer Kombination des Buchstabens L, der für schwere Technik, die Arbeit mit Daten und die Präzision des Designs steht. Nicht zuletzt spiegelt das visuelle System durch die Verwendung einer kräftigen Farbpalette, scharfer und markanter Formen sowie einer sauberen und klaren Typografie ein hohes Maß an Selbstvertrauen und die starke und unverwechselbare Position von LECTURA auf dem Maschinenmarkt wider.

Lesen Sie die ganze Geschichte und das Interview mit Petr Thiel [HIER](#) (Englisch).



Die Grafik zeigt die Entwicklung und die Ideen hinter dem neuen LECTURA-Logo

Bildquelle: LECTURA Verlag GmbH

# Die 5 wichtigsten Trends, die die Vermietungsbranche revolutionieren werden

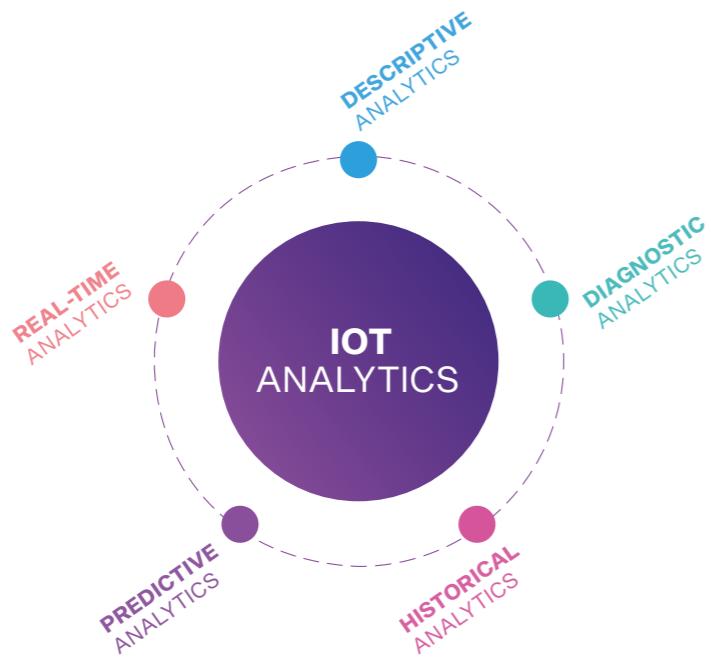
Florentina Chirita | Januar 28, 2022



Bildquelle: [www.softengi.com](http://www.softengi.com)

**Die Vermietungsbranche, wie wir sie heute kennen, steht vor beispiellosen Veränderungen. Die Technologie entwickelt sich kontinuierlich weiter, macht Jahr für Jahr wichtige Fortschritte in Richtung Einfachheit und Geschwindigkeit und schafft neue Trends auf diesem Markt. Was jetzt „zu komplex“ oder „zu anspruchsvoll“ erscheint, wird eher früher als später zur neuen Normalität für Vermieter werden.**

Aber wie können Vermietungsunternehmen in einem sich ständig verändernden Umfeld überleben? Die Antwort liegt in der Einstellung – die Veränderungen als Chancen zu begreifen, die ihnen helfen, dem Spiel einen Schritt voraus zu sein, und nicht als unangenehme Herausforderungen – und in der Schnelligkeit – je schneller die Eigentümer von Vermietungsunternehmen verstehen, dass die Erkundung der Möglichkeiten des Einsatzes neuer Technologien ihnen helfen wird, ihre Leistung zu steigern, desto besser.



## 1. BIG DATA, MASCHINELLES LERNEN UND KÜNSTLICHE INTELLIGENZ

Heutzutage sind Mietgeräte mit allen möglichen Sensoren ausgestattet, um Daten auszulesen. Diese Daten werden bereits in den täglichen Abläufen verwendet, z.B. für GPS-Lokalisierung, Verbrauchsinformationen oder um automatisch einen Serviceeinsatz zu generieren, falls etwas kaputt geht. All diese Sensoren erzeugen riesige Datenmengen, die problemlos in der Cloud gespeichert werden können. Mithilfe ausgefeilter Algorithmen, die trainiert werden können, kann maschinelles Lernen eingesetzt werden, um neue Beziehungen zwischen all diesen Daten zu finden. Die interessanteste Ergänzung zu dieser Arbeitsweise wird die künstliche Intelligenz sein, die es den Algorithmen ermöglicht, das Training und die Datenanalyse völlig selbstständig durchzuführen. Diese Art der Datenanalyse kann zu völlig neuen und unerwarteten Erkenntnissen führen, die es Vermietungsunternehmen ermöglichen, effizienter zu arbeiten und ihre Kunden aus einer neuen Perspektive zu bedienen.

Gleichzeitig könnte der Einsatz von künstlicher Intelligenz (KI) in Verbindung mit selbstfahrenden und – arbeitenden Mietfahrzeugen viele neue Möglichkeiten eröffnen, da derzeit viele Vermietungsunternehmen Geräte zusammen mit dem Betreiber mieten.

## 2. IOT & PRÄDIKTIVE ANALYSE

Das Internet der Dinge (IoT) erzeugt eine große Menge an Daten, die möglicherweise den Vermietungsmarkt revolutionieren könnten. Durch die Nutzung von

IoT-bezogenen Daten können Unternehmen effizienter arbeiten, einen besseren Einblick in ihre Prozesse gewinnen und schließlich profitabler werden als je zuvor! IoT-Daten werden sogar noch wertvoller, wenn sie mit Analysetools kombiniert werden. Wie bereits erwähnt, werden IoT-Daten in der Regel operativ für GPS-Daten, Verbrauchs- oder Fehlermeldungen genutzt.

Diese Daten könnten jedoch auch vorausschauend genutzt werden: um sicherzustellen, dass die Wartung durchgeführt wird, bevor ein Fehler tatsächlich auftritt. Mithilfe der Datenanalyse können Unternehmen vorhersagen, wann die Anlagen gewartet werden müssen, was die Anlagenverwaltung revolutioniert. Normalerweise richtet sich die Wartung nach der Zeit oder dem Verbrauch. Vermietungsunternehmen halten sich an die Wartungspläne der OEMs, um sicherzustellen, dass sich ihre Geräte in optimalem Zustand befinden. Wenn sie jedoch in der Lage sind, vorherzusagen, wann die Geräte gewartet werden müssen, können sie auch unnötige vorzeitige Wartungsarbeiten einsparen, die Auslastung erhöhen und effizienter arbeiten.

## 3. 3D-DRUCK

Mietgeräte werden oft an abgelegenen und rauen Orten wie Bergwerken, Wäldern oder Baustellen eingesetzt. Wenn ein Gerät ausfällt, kann das sowohl für den Vermieter als auch für den Verleiher sehr kostspielig sein. Um das Risiko von Ausfällen zu verringern, halten die Unternehmen große Mengen an Ersatzteilen auf Lager, die im Falle eines Ausfalls eingesetzt werden können. Durch den Einsatz von IoT und vorausschau-

## 5. IMMERSIVE ERFAHRUNG: VIRTUELLE UND ERWEITERTE REALITÄT

Augmented Reality (AR), Virtual Reality (VR) und Mixed Reality verändern die Art und Weise, wie Menschen die digitale (und reale) Welt wahrnehmen und mit ihr interagieren. Diese neue Technologie hat das Potenzial, den Vermietungsmarkt in vielerlei Hinsicht zu verändern, da sie genutzt werden kann, um Bediener bei der Nutzung der Ausrüstung anzuleiten und so die allgemeine Sicherheit zu verbessern. Sie könnte auch genutzt werden, um das am besten geeignete Gerät zu finden. Wenn ein Kunde beispielsweise eine Hubarbeitsbühne mieten möchte, könnte AR dabei helfen, die Größe der benötigten Ausrüstung zu bestimmen, indem die Ausrüstung in den tatsächlichen Raum projiziert wird. AR kann auch eingesetzt werden, um Vermieter zu helfen, mit ihren Kunden ganz anders zu interagieren. Ein Kunde kann einen Microsoft-Teams-Anruf einrichten, so dass ein Mitarbeiter des Verleihs genau sehen kann, was der Kunde gerade sieht. AR kann auch verwendet werden, um den Wartungsprozess zu rationalisieren, indem einem Techniker alle notwendigen Informationen während des Arbeitsauftragsprozesses zur Verfügung gestellt werden. Mit Objekterkennung, geführter Wartung, IoT-Informationen und Echtzeitinformationen über das System hat der Techniker alle Werkzeuge, die er braucht, um ein Gerät so schnell wie möglich zu reparieren.

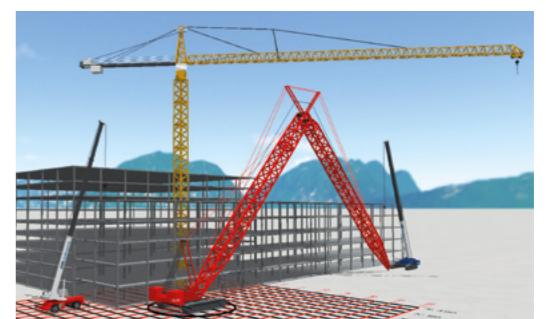
## SCHLUSSFOLGERUNG

Der technologische Umbruch verändert die Zusammenarbeit sowohl für den Geräteverleih als auch für die Vermietungsbranche. Daher ist es für Unternehmen von entscheidender Bedeutung, die Nutzung dieser neuen Technologien zu erforschen, um der Konkurrenz voraus zu sein. Letztendlich werden diejenigen, die in der Lage sind, diese Chancen zu nutzen, erfolgreicher sein, eine höhere Kundenzufriedenheit erreichen und profitabler werden als diejenigen, die sich nicht anpassen.

Textquelle: [www.hso.com](http://www.hso.com)

## 3D Lift Plan Knife jack lattice boom, DICA outrigger pads

Bildquelle: [www.dicausa.com](http://www.dicausa.com)



# LECTURA ernennt Jörg Bachmann zum neuen Ver- triebsdirektor

January 20, 2022

**Die LECTURA Verlag GMBH, ein deutsches Unternehmen mit fast 40 Jahren Erfahrung in der Bereitstellung umfassender Maschinendaten und digitaler Lösungen zur Unterstützung der Kaufentscheidungen für Kunden aus aller Welt, hat Jörg Bachmann zum neuen Vertriebsdirektor ernannt.**

Bachmann, der auf eine mehr als 15-jährige Erfahrung in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development für die Baumaschinen- und Vermietungsbranche zurückblicken kann, wird ab dem 20. Januar 2022 den nationalen und internationalen Vertrieb für das gesamte LECTURA-Portfolio übernehmen. Das Portfolio besteht dabei aus bewährten Lösungen, professionellen Beratungsdienstleistungen und messbaren Werbeaktivitäten – LECTURA Specs, LECTURA Survey, LECTURA Analytics, LECTURA ValueRadar und LECTURA API.



Jörg Bachmann

Bildquelle: LECTURA Verlag GmbH



Petr Thiel, CEO

Bildquelle: LECTURA Verlag GmbH

„Ich bin wirklich beeindruckt von LECTURAs unübertroffener Online-Performance, die weit über den aktuellen Branchenstandards liegt. Mein Hauptziel wird es sein, die Marke LECTURA in den verschiedenen Kundensegmenten der Bau-, Land- und Vermietungsbranche als Partner Nr. 1 für Big Data bei Maschinen zu entwickeln. Ich freue mich schon jetzt auf die Zusammenarbeit mit dem gesamten Team, unseren Kunden und unseren Stakeholdern und möchte die digitale Reise, die LECTURA anbietet, zu einem herausragenden Erlebnis machen. Es begeistert mich, jetzt an Bord zu kommen und die Möglichkeit zu haben, die richtigen Kunden zu finden, um digitale Exzellenz mit Maschinen- und Marketingdaten zu entwickeln“ sagte Bachmann.

„Ich freue mich sehr, Jörg in unserem internationalen Team begrüßen zu dürfen und unterstütze nachdrücklich unsere Vision, der Wegweiser für die Baumaschinen- und Geräteindustrie zu sein, der Daten in Werte umwandelt. Jeden Monat suchen, finden und nutzen über 1.000.000 Besucher wertvolle und intelligente Informationen aus unserer umfangreichen Datenbank mit über 160.000 Maschinendaten sowie den zugehörigen technischen Details. Dabei geht es nicht nur um Spezifikationen, wir verbreiten über unsere digitalen Kanäle extrem viele Branchen- und Technologieinformationen. Mit Jörgs Unterstützung bin ich mehr als zuversichtlich, dass diese Zahlen weiter steigen werden, unser starkes Team noch stärker wird und wir in der Lage sein werden, unsere wichtigste Aufgabe zu erfüllen: die führenden Experten der Branche zu werden, indem wir das Wissen über Maschinen, Daten und Reichweite verbessern und unseren Kunden, die uns ihr Vertrauen geschenkt haben, qualitativ hochwertige Dienstleistungen anbieten“, erklärte Petr Thiel, CEO von LECTURA.

# Baustellen-sicherung per Smart-phone

**Die akii App als intelligenter digitaler Türöffner**

**Ein Schlüsselverlust auf der Baustelle erschwert die Zuordnung von Schäden und begünstigt Diebstähle. Im schlimmsten Falle wird das gesamte Projekt gefährdet.**



akii App – der mobile Schlüssel für die Baustelle

**Schluss mit verlorenen Geräten**

Im Durchschnitt verbringt ein Arbeiter 90 Stunden im Monat mit der Suche nach verlorenen Geräten. Verbinden Sie Ihre Hydraulikhämmer, Schaufeln und Werkzeuge mit Trackunit Kin, und verschwenden Sie keine Zeit mehr.

Kaufen Sie jetzt 10 Kins und wir geben Ihnen das Abonnement kostenlos dazu  
[www.trackunit.com/de](http://www.trackunit.com/de)

 **Trackunit®**

## TRANSPARENZ = MEHR SICHERHEIT

Bautüren sind meist nur mit einem einfachen Schloss gesichert. Doch wer besitzt alles einen Schlüssel? Und wer ist verantwortlich, wenn vergessen wurde, die Tür abzusperren?

Das Berliner Zeppelin Lab hat die Lösung entwickelt: Mit der akii App haben die Verantwortlichen auf der Baustelle jederzeit die volle Übersicht und Kontrolle über alle Zugänge auf der Baustelle.

“Eines der häufigsten Probleme auf der Baustelle ist nun mal die offen gelassene Tür. akii nimmt Bauunternehmen von der Bautür über den Container bis zum gesamten Firmengelände die gesamte Schlüsselverwaltung ab. Das sorgt für ein sicheres Gefühl und verhindert Diebstähle”, sagt Anthony Forsans, der bei akii für die Geschäftsentwicklung verantwortlich ist.

Wie gut das funktioniert, bestätigen neben Thiesen Architekten auch weitere zufriedene Kunden wie MBN Bau und Ditting Bau.



akii App & akii Schloss

Weitere Informationen unter <https://akii.app/>  
Fragen und Antworten zu akii – auch im Video: <https://akii.app/faq/>

# Rototilt – die clevere Gesamt- lösung



**Rototilt ist einer der führenden Anbieter von Schwenkrotatoren für Bagger und Baggerlader. Sein Schwenkrotatorsystem Rototilt verwandelt die Maschinen in flexible Werkzeugträger mit völlig neuen Einsatzmöglichkeiten. Angeboten wird eine Komplettlösung - vom Schwenkrotator, Steuersystem und Baggerschnellwechsler bis hin zum Anbaugerät.**



**Ausgezeichnete Lösung:**  
Das vollhydraulische Schnellwechslersystem QuickChange™ steigert Komfort, Sicherheit und Schnelligkeit beim Wechsel hydraulischer Anbaugeräte.

Das Steuersystem ICS ermöglicht produktivitätssteigernde Automatik (RPS) und Sicherheit in einem System. Das mit dem German Innovation Award 2019 ausgezeichnete und von der BG Bau geförderte Schnellwechsler-Sicherheitssystem SecureLock senkt das Unfallrisiko im Zusammenhang mit unsachgemäß gekoppelten Schnellwechsler-Verriegelungen.

2020 hat Rototilt das vollhydraulische Schnellwechslersystem QuickChange auf den Markt gebracht. Der Bediener muss den Bagger zum Wechsel hydraulischer Anbaugeräte nicht verlassen. Dies spart Zeit und erhöht die Sicherheit nochmals. Mit QuickChange hat Rototilt 2020 erneut den German Innovation Award gewonnen. Alle Modelle sind serienmäßig mit SecureLock ausgerüstet.

[www.rototilt.com](http://www.rototilt.com)

# Rototilt – die clevere Gesamt- lösung



**Verlässliche Werkzeuge:**  
Bei einer Renaturierungsmaßnahme auf Sylt kommen am Rototilt R3 auch der Universallöffel und der Planierbalken des schwedischen Herstellers zum Einsatz.



Bildquelle: Rototilt

# Lifting & Access



## REACHING NEW HEIGHTS: LIEBHERR STELLT MIT LTM 1300-6.3 MOBILKRAN MIT 90-METER- TELESKOPOAUSLEGER VOR

Mit der Vorstellung des LTM 1300-6.3 stellt Liebherr gleichzeitig einen neuen Weltrekord auf: Einen 90 Meter langen Teleskopausleger auf einem Mobilkran bei 12 Tonnen Achslast mitführen zu können, gab es bisher nicht. Der neue 300-Tonner ergänzt die Kranpalette der Liebherr-6-Achser.

[weiterlesen](#)


## GERMAN DESIGN AWARD 2022 FÜR KNICKGELENKTEN MULDENKIPPER VON LIEBHERR

Der knickgelenkte Muldenkipper TA 230 Litronic aus dem Hause Liebherr ist mit dem German Design Award 2022 ausgezeichnet worden. Der international renommierte Preis geht an Unternehmen, deren wegweisende Produkte und Projekte in den Bereichen »Excellent Product Design«, »Excellent Communications Design« oder »Excellent Architecture« überzeugen.

[weiterlesen](#)


## HELLA BLACK MAGIC LED-SERIE: ZUSATZScheinwerfer JETZT AUCH AUF DEM EUROPÄISCHEN MARKT VERFÜGBAR

Der Licht- und Elektronikexperte HELLA hat auf dem europäischen Markt die neue Black Magic LED-Serie eingeführt. Mit einem staub- und wasserdichten Gehäuse sowie durch die robuste Verarbeitung ist die Serie speziell für Offroad-Anwendungen konzipiert.

[weiterlesen](#)


## DER NEUE ISOLIERTE CMC I23: SICHERHEIT IN NEUEN DIMENSIONEN

Sicherheit kann nie zu viel sein, wenn es um Hubarbeitsbühnen geht. Wenn es jemanden gibt, der sich gut mit Sicherheit auskennt, dann ist es CMC, eine der innovativsten Marken unter den Herstellern von Spinnenliften.

[weiterlesen](#)


## BSI INVESTIERT MIT ORDER VON 300 GENIE® MASCHINEN IN DIE ZUKUNFT

Genie Qualität, Sicherheit und Produktivität sowie geringe Betriebskosten gaben Ausschlag für die Kaufentscheidung. Auf den diesjährigen Platformers' Days in Karlsruhe verbuchte Genie einen Auftrag über 300 Genie® Maschinen vom autorisierten Händler, BSI GmbH (BSI), Spezialist für Hebe- und Höhenzugangstechnik aus Dortmund.

[weiterlesen](#)


## DIGITALER MARKTPLATZ FÜR DIE BAUMASCHINENMIETE STARTET IN DEUTSCHLAND DURCH

Das österreichische Unternehmen Digando bietet seinen digitalen Echtzeit-Service jetzt flächendeckend in Nordrhein-Westfalen und Süddeutschland an. Mit den Partnern Anton Kreitz & W.H. Ostermann und Hans Warner aus Nordrhein-Westfalen und Kuhn Baumaschinen mit Hauptsitz in Bayern ist die Expansion nach Deutschland erfolgreich gestartet.

[weiterlesen](#)


## RENTEM SETZT IN 2021 66-MAL AUF DAS SNORKEL KONZEPT

Mit „rentem®“ setzt auf mehr Erfahrung in der Maschinenvermietung, wir wecken die Branche auf“, wird man auf der Homepage des jungen innovativen Nürnberger Vermietunternehmens empfangen. Einmal mehr kann die Branche nun aufhorchen: Durch die Investition in 66 Snorkel-Bühnen im Jahr 2021 – und in fast 80 neue Geräte seit 2020 – unterstreicht rentem®, dass Wachstum für das Unternehmen nicht mit billig...

[weiterlesen](#)


## GENIE® Z®-62/40 TRAX™ KETTEN-ARBEITSBÜHNE UNTERSTÜTZT BOULET BÂTIMENT BEIM BAU EINES LOGISTIKLAGERS IN DER PAS-DE-CALAIS REGION, FRANKREICH

Boulet Bâtiment ist ein Bauunternehmen mit Sitz in Azincourt, in der nordfranzösischen Region Pas-de-Calais. Zu den Haupttätigkeiten des Unternehmens gehören Rohbauarbeiten, Metallrahmenbau, Bedachungen, Verkleidungen und Innenausbau.

[weiterlesen](#)



### TEURES ENTSORGEN WIRD GESCHICHTE

Auf vielen kleinen Baustellen fallen auch Mengen an ausgebauten inneren Materialien und Baustoffen an die gesiebt werden müssen. Doch das Verbringen einer großen Siebanlage lohnt sich nicht immer, insbesondere wenn der Platzbedarf entscheidend ist.

[weiterlesen](#)


### SPEZIELLER KIPPER FÜR FRANZÖSISCHEN MARKT

Mit einer Kippervariante hat die Schwarzmüller Gruppe ein für den französischen Markt optimiertes Fahrzeug konstruiert. Der österreichische Premiumhersteller, der in Frankreich durch den Händler Berroyer SA vertreten ist, hat es mit einem neu entwickelten Heck geschafft, die nahezu multifunktionale Anforderungen der Transporteure zu erfüllen.

[weiterlesen](#)


### PALFINGER PCC: NICHT NUR IN DER INDUSTRIE DAHEIM

Eine steile Anfahrt auf unverdichtete Strecke lässt sich nicht mit jedem Kran bewältigen, doch der PALFINGER Raupenkran PCC 57.002 läuft dabei zur Höchstform auf. Seine vielseitigen Einsatzmöglichkeiten stellt er auch bei der Verladung von Strommasten im Gebirge von St. Johann im Pongau, Österreich unter Beweis.

[weiterlesen](#)


### KEIN PLATZ FÜR PANIK

Die Arbeitssicherheit und Technik GmbH schult im Rahmen der Trainerausbildung „Persönliche Schutzausrüstung gegen Absturz (PSAgA)“ auch die Personenrettung von einem Turmdrehkran. Was für eine Aussicht. Von hier - hoch über dem Campus M der Blausteiher AST Arbeitssicherheit und Technik GmbH - hat man einen herrlichen Blick über die angrenzenden Wiesen, Felder und Wälder.

[weiterlesen](#)


### PREMIERE: DEUTZ UND MAEDA PRÄSENTIEREN VOLLELEKTRISCHEN RAUPENKRAN

Vorhang auf für den ersten Maeda-Kran mit E-Antrieb von DEUTZ für die grüne Baustelle. Auf der Fachveranstaltung DEUTZ-Days hat der Motorenproduzent gemeinsam mit dem japanischen Kranhersteller den Raupenkran CC 1485 vorgestellt. Das Fahrzeug nutzt einen 360-Volt-Antrieb, der aus einer Lithium-Ionen-Batterie gespeist wird.

[weiterlesen](#)


### GEWINNER DES CES INNOVATION AWARD 2022: BOBCAT T7X – WELTWEIT ERSTER VOLLELEKTRISCHER KOMPAKT-RAUPENLADER

Doosan Bobcat hat auf der CES® 2022, der weltweit einflussreichsten Technologiemesse, die Anfang Januar in Las Vegas (USA) stattfand, seinen neuen, vollelektrischen Bobcat Kompakt-Raupenlader T7X vorgestellt. Der T7X ist die erste voll-elektrische Maschine ihrer Art.

[weiterlesen](#)


### GROVE PRÄSENTIERT ZWEI NEUE ALL-TERRAIN 5-ACHSER IN WILHELMSHAVEN: DEN GROVE GMK5120L UND DEN GROVE GMK5150XL

Im September und Oktober reisten Kunden aus ganz Europa an die Nordseeküste, um an den Grove Kundenveranstaltungen im Wilhelmshavener Manitowoc Werk teilzunehmen. Dort wurden neben unzähligen Verbesserungen im Werk, in der Fertigung und an den Produkten, zwei neue GMKs vorgestellt...

[weiterlesen](#)


### DER PC26MR-5 IST EIN KOMPAKTER MINIBAGGER MIT STARKER PERFORMANCE

Der Garten- und Landschaftsgestalter „Rund ums Haus“ setzt auf den neuen Komatsu-Kurzheckbagger, weil er mit seiner Kompaktheit fast an allen Stellen einsetzbar ist und über eine hohe Tragkraft verfügt. Die Firma Rund ums Haus beschäftigt sich mit individueller Gartengestaltung und eröffnet neue Perspektiven für Außenanlagen von Häusern.

[weiterlesen](#)


### LOGISTEC USA BESTELLT ZWEI KONECRANES GOTTWALD GENERATION 6 HAFENMOBILKRANE ZUR SENKUNG SEINES MARITIMEN CO2-FUSSABDRUCKS IN FLORIDA

Der führende US-amerikanische Terminalbetreiber LOGISTEC USA Inc. (LOGISTEC) hat zwei ökoeffiziente Konecranes Gottwald Hafenmobilkrane der Generation 6 für sein Terminal in Port Manatee in der Tampa Bay, Florida bestellt. Der Auftrag wurde im August erteilt; die Krane werden bis Februar 2022 übergeben.

[weiterlesen](#)


### UMZUG EINER ALTEN TANTE

Ein Fassi-F455-Ladekran hilft, den Flugzeug-Klassiker JU 52 von Mönchengladbach nach Essen-Mühlheim zu transportieren. Am Mönchengladbacher Flughafen ist eines der letzten noch flugfähigen Exemplare von Deutschlands wohl bekanntestem Flugzeug stationiert: Ein Ende der vierziger Jahre datierter Lizenznachbau der JU 52 – oft auch nur „Tante Ju“ genannt.

[weiterlesen](#)


### Volle Kontrolle direkt von der Kabine aus

Rototilt® SecureLock™ erhöht Ihre Sicherheit mit elektronischen Sensoren, die das Risiko von herabfallenden und schwingernden Werkzeugen reduzieren.

Die Sache hat keinen Haken.

[rototilt.com](http://rototilt.com)

 ROTOTILT.

# Hubarbeitsbühnen und Teleskoplader

## LECTURA SPECS PERFORMANCE

LECTURA Specs zählt aktuell **9.236** Maschinenmodelle von **225** Herstellern in der Kategorie [Hubarbeitsbühnen](#). Diese Maschinen wurden im Jahr 2021 **381.126** Mal gesichtetet. Die beliebteste Kategorie war [Scherenbühnen auf Rädern](#) mit bisher **95.617** gesichteten Modellen.

Unser ultimativer Einkaufsführer enthält auch **2.608** Modelle von 48 Herstellern in der Kategorie [Teleskoplader](#). Die Gesamtzahl der Produkt-Detailansichten im Jahr 2021 beträgt 570.364

Auswahl neuer in 2021-2022 gebauten Hubarbeitsbühnen und Teleskoplader



ARBEITSHÖHE	REICHWEITE	ENERGIEQUELLE	NUTZLAST
<a href="#">Merlo Roto 50.26 S</a>	22.9 m <b>25.9 m</b>	Diesel	5,000 kg
<a href="#">Palazzani TZx 820 R</a>	10.6 m <b>25 m</b>	Diesel/Electric	250 kg

**ARBEITSHÖHE**   **REICHWEITE**   **ENERGIEQUELLE**   **NUTZLAST**


<a href="#">Bobcat TR60.250</a>	21.2 m <b>24.7 m</b>	Diesel	6,000 kg
---------------------------------	-------------------------	--------	----------



<a href="#">Hinowa TeleCrawler 22N</a>	12.4 m <b>22 m</b>	Diesel/Electric	136 kg
--	-----------------------	-----------------	--------



<a href="#">Sinoboom 1414E</a>	<b>LÄNGE</b> 15.8 m	Electric	227 kg
--------------------------------	------------------------	----------	--------



<a href="#">Haulotte Sigma 46 PRO</a>	8.05 m <b>15.7 m</b>	Electric	227 kg
---------------------------------------	-------------------------	----------	--------



<a href="#">Skyjack SJ45 AJ+</a>	6.93 m <b>15.54 m</b>	Diesel	300 kg
----------------------------------	--------------------------	--------	--------



<a href="#">Zoomlion ZS4045DC-Li</a>	<b>LÄNGE</b> 13.8 m	Electric	350 kg
--------------------------------------	------------------------	----------	--------



<a href="#">Manitou MT 930 H</a>	6.05 m <b>8.85 m</b>	Diesel	3,000 kg
----------------------------------	-------------------------	--------	----------



<a href="#">Massey Ferguson TH 8043</a>	4.1 m <b>7.5 m</b>	Diesel	4,300 kg
---	-----------------------	--------	----------

[Sehen Sie weitere 2021-2022 Hubarbeitsbühnen auf LECTURA Specs >>](#)
[Sehen Sie weitere 2021-2022 Teleskoplader auf LECTURA Specs >>](#)

# Die LKW Hubarbeitsbühne – wertstabil und anspruchsvoll

Corina Teichert | Expertin für Gebrauchtmaschinenmanagement | [corinateichert.de](http://corinateichert.de) | [LinkedIn](#)

Christian Eiring | 4C Automotive Consulting | [christian-eiring.de](http://christian-eiring.de) | [LinkedIn](#)

**Die Erthaltezeitdauer der auf LKW-Fahrgestellen aufgebauten Sonderfahrzeuge beträgt durchschnittlich 10 Jahre – der Aufbau und der Installationsaufwand der Spezialgeräte sind im Verhältnis zum reinen Fahrgestell so kostenintensiv, daß es einfach länger dauert als in Standardsegmenten wie beispielsweise der Sattelzugmaschine, bis sich eine Maschine amortisiert.**

Diese Erthaltezeitdauer hat sich durch die bekannten Liefer Schwierigkeiten von Neugeräten und Ersatzteilen aktuell sogar noch erhöht (s. u.), was dazu führt, daß derzeit die Geräte aus den Baujahren 2000 bis 2010 auf den Gebrauchsmarkt kommen. Das sind Geräte genau der Jahre, die vor allem im Bereich der Großbühnen von Einzelstücken und Kleinstserien dominiert wurden.



Ruthmann Ampero TBR 250 E

## DIE BEWERTUNG EINER GEBRAUCHTEN BÜHNE IST SCHWERER ALS BEI ANDEREN SPEZIALGERÄTEN

Zusammen mit der Tatsache, daß bei Bühnen Schäden oft nicht auf den ersten Blick erkennbar sind und erst durch eine gründliche Begutachtung durch ausgewiesene Fachleute aufgedeckt werden müssen, kann das zu gründlichen Fehleinschätzungen beim Ankaufspreis führen. Denn es drohen horrende Reparaturkosten, wenn Schäden oder Mängel nicht sofort erkannt werden und/oder Teile der damals gebauten Kleinstserien nicht mehr verfügbar sind und nun als Einzelstücke nachgebaut werden müssen. Hinzu kommt, daß die Dokumentation über die damals gebauten Sonderanfertigungen oft sehr lückenhaft oder gar nicht vorhanden ist und der Hersteller die damals verbauten Teile mitunter nicht mehr auf Lager hat.

## DIE HUBARBEITSBÜHNE IST IN VIELERLEI HINSICHT INTERESSANT

Warum nun ist es dennoch so interessant, sich dieses Segment näher anzuschauen? Der Markt für Hubarbeitsbühnen ist verhältnismäßig klein im Vergleich zu anderen auf Fahrgestellen aufgebauten Produkten wie Abrollern, Absetzern oder Ladekränen – zumindest an den Gesamtzulassungen gemessen. Warum sollten wir uns trotzdem näher mit diesem Produkt beschäftigen? Und warum auch noch die so problembehafteten Gebrauchten? – Starten wir mit einer generellen Betrachtungsweise – und noch einmal: Wir sprechen hier über Hubarbeitsbühnen, die auf LKW-Fahrgestellen aufgebaut sind. Scherenbühnen, selbstfahrende Gelenk- und Teleskoparbeitsbühnen, Raupenbühnen, oder auf Vans und Pick-Ups aufgebaute Bühnen sind in der vorliegenden Betrachtung ausgenommen.

## STABILES SEGMENT

Das Segment der LKW Hubarbeitsbühnen war in den letzten Jahren äußerst stabil und überzeugte trotz der veränderten Gegebenheiten aufgrund der Pandemie mit überdurchschnittlichem Wachstum und guten Erträgen bei Herstellern und Händlern. Darüber hinaus wird – durch sich entwickelnde Einsatzgebiete – mit einem weiterhin überdurchschnittlichen Wachstum für diese Spezialgeräte gerechnet. Außerdem sind sie extrem wertstabil, es können für eine gebrauchte Bühne schnell sechsstellige Beträge aufgerufen werden. Nicht zuletzt deshalb sind sie so interessant.

## DREI KATEGORIEN

Im Bereich der LKW-Bühnen werden drei Kategorien unterschieden:

1. **Light:** In dieser Kategorie werden alle Kombinationen auf zwei Achsen mit einem zGG bis 3,5 t und einer Arbeitshöhe bis 30 m verstanden.
2. Medium: Hier werden die Kombinationen auf Zwei-Achs-Fahrgestellen mit einem zGG von 3,5 t bis 18 t und einer Arbeitshöhe bis 50 m zusammengefaßt.
3. Heavy: Das sind Kombinationen auf Fahrgestellen mit mehr als 2 Achsen, 18 t bis teilweise 60 t zGG und mit einer Arbeitshöhe von teilweise über 100 m.

Während im Segment bis 3,5 t zGG unterschiedlichste Hersteller mit unterschiedlichster Technik aktiv sind, finden sich im Segment größer als 18 t in Europa im Grunde nurmehr noch drei Hersteller, die nennenswerte Stückzahlen produzieren.

[Palfinger P 640](#)

### **DIE HUBARBEITSBÜHNE WIRD IN VIELEN SEGMENTEN EINGESETZT**

Die Einsatzgebiete sind mannigfaltig, das macht die Hubarbeitsbühne so vielseitig. Bedient werden folgende wesentliche Segmente:

- Baugewerbe
- Forstwirtschaft
- Städte und Gemeinden
- Infrastruktur

Der Großbühnenbereich wird hauptsächlich von letzterem bestimmt, in dem langfristige Aufträge in den Bereichen Windenergie, Telekommunikation und Instandhaltung vergeben werden.

### **SICHERHEITSANFORDERUNGEN ERFORDEM BESONDERE MASSNAHMEN**

In allen Bereichen spielen die Sicherheit und die richtige Bedienung eine große Rolle: Eine spezielle Einweisung und fachkundige Bedienung sind hier unabdingbare Voraussetzung für einen gefahrfreien Betrieb, weswegen einzelne Hersteller bereits über Modelle nachgedacht haben, wie diese Voraussetzung bei jedem Einsatz sichergestellt werden kann. Online-Einweisungen mit speziellen QR-Codes sind hier im Gespräch wie auch andere smarte digitale „Schlüssel“. Mit solch neuen Ansätzen könnte außerdem die Übergabezeit an den Kunden reduziert und ein einfacher Nachweis dafür erbracht werden, daß das Gerät ordnungsgemäß übergeben wurde – zwei weitere Kernthemen der Hersteller und Vermieter.

### **DIE KUNDENSTRUKTUR IST ZWEIGETEILT**

Allen Kategorien gemein ist die sehr heterogene Kundenstruktur: Auf der einen Seite gibt es zahlreiche

Einzelunternehmer, die jeweils nur wenige Bühnen ausschließlich für eigene Einsätze nutzen (Elektroinstillationen, Baumschnitt, Gebäudeservices). Auf der anderen Seite kommen Bühnen der beiden höheren Kategorien fast ausschließlich über wenige große Kunden (hochspezialisierte Unternehmen oder Vermieter) zum Einsatz. Diese nehmen jährlich große Volumina ab und sind länderübergreifend tätig, wobei die Bühne immer wieder ihr Einsatzgebiet ändert. Das führt im Großbühnenbereich dazu, dass Kunden ihre Bühne innerhalb Europas und sogar bis nach Nordamerika zu den jeweiligen Einsätzen schicken.

### **ÜBERNAHMEN BEI VERMIETERN UND HERSTELLERN NEHMEN ZU**

Um alle Märkte so gut wie möglich bedienen zu können, ist seit einigen Jahren eine zunehmende Übernahmebereitschaft bei den Vermietern zu beobachten: Bereits ohnehin große, schlagkräftige Unternehmen haben vermehrt kleine und mittelständische Vermieter übernommen und in das eigene Netz integriert. So haben in den letzten Jahren viele große, international tätige Vermieter begonnen, kleinere Vermieter in Ihr Netz zu integrieren bzw. deren Geschäft zu übernehmen. Gute Beispiele für solche Expansionsstrategien sind Mateco (D), Kiloutou (F), Loxam (UK&F), es waren aber auch Vermietgesellschaften, z.B. Collé (NL), die begonnen haben ihr Netz außerhalb des eigenen Landes mit eigenen Niederlassungen zu erweitern. Dieser Trend hält nach wie vor an, aber ob am Ende eine Konsolidierung stattfindet, ist derzeit nicht einzuschätzen.

Aber auch immer mehr Hubarbeitsbühnenhersteller gehen europaweit Kooperationen und Übernahmen mit anderen Hubarbeitsbühnenherstellern ein. Hier geht es darum, das Produktportfolio weiter auszu-

bauen und in möglichst allen Segmenten und Gewichtskategorien Antworten geben zu können. Ruthmanns Kooperationen mit verschiedenen Herstellern, oder Palfinger mit einem 2013 gegründeten Joint Venture sind hier nur zwei Beispiele, und erst voriges Jahr hat France Élévateur mit Talleres Velilla (Movex) einen spanischen Hersteller übernommen, um Ressourcen in Einkauf und Entwicklung zu bündeln und sich letztendlich einen besseren Zugang in den Markt verschaffen. So hatten die Akquisitionen der letzten Jahre immer wieder auch zum Ziel, in unterbesetzten Märken die eigene Position zu verbessern.

Abstandsregeln zu überarbeiten, eine Solarpflicht auf neuen Gebäuden einzuführen und die EEG-Umlage über den Staatshaushalt zu finanzieren, umgesetzt werden. Das sind Pläne für Deutschland, aber im selben Maße werden auch andere Länder über die Erreichung der Klimaschutzziele nachdenken und Maßnahmen ergreifen müssen.

Der steigende Bedarf an Immobilien weltweit wird weiterhin einen wesentlichen Beitrag zum Wachstum im Bereich der Hubarbeitsbühnen leisten, denn neben dem Neubau gilt die Anwendung von Hubarbeitsbüh-

[France Élévateur 283 TBE](#)

nen als unverzichtbar für Wartungsarbeiten. Der Bedarf an Verbesserungen, Instandhaltung und Erhaltung bestehender Immobilien im Wohnungssektor treibt die Nachfrage weiter voran.

In der Forstwirtschaft ist zwar kein außergewöhnliches Wachstum zu erwarten, aber Experten schätzen den Bedarf als sehr stabil ein. Schwankungen oder gar extremer und der Globalisierung geschuldeten Preisdruck wie in den Bereichen Bauindustrie, Transport und Logistik werden von den Kunden nicht er-

## WANDEL IN DER MÄRKTE

wartet. Inwieweit außerdem die Elektrifizierung in den nächsten Jahren den Markt und das Kaufverhalten beeinflusst, kann man noch nicht sagen. Möglicherweise hat hier das Segment der öffentlichen Beauftragung eine führende Rolle.

### DIE TECHNISCHE WEITERENTWICKLUNG DER BÜHNE ERMÖGLICHT NOCH WEITERE EINSATZFELDER

Zu der insgesamt steigenden Nachfrage kommt der technische Fortschritt bei der Hubarbeitsbühne: Gestiegerte Leistungsdaten, Korbgrößen, Lasten und geringere Reaktionszeiten führen dazu, daß andere, traditionelle Anwendungen verdrängt werden. Wo früher ein Gerüst gebaut wurde, nutzt man heute immer öfter die flexiblere, platzsparende Hubarbeitsbühne. Neben den Marktentwicklungen, die mehr und mehr Hubarbeitsbühnen erfordern, schafft sich die Bühne also noch zusätzlich selbst aus ihrem eigenen Fortschritt heraus neue Einsatzgebiete.

### SERVICEABDECKUNG KANN ZUM ERFOLGSFAKTOR WERDEN

Während sich Deutschland in den letzten Jahren als einer der lukrativsten Märkte für den Verkauf von Hubarbeitsbühne in Europa erwiesen hat – es wird prognostiziert dass in Deutschland der Markt für Hubarbeitsbühnen in den nächsten Jahren ein Wachstum von 5-8 % verzeichnen wird – ist festzustellen, daß der Hersteller erfolgreich ist, der die beste Serviceabdeckung im Land bietet – und dabei geht es weniger um die Abdeckung in der Fläche als um das technische Know-How und die Qualität des Service. Diese sind entscheidend für den Erfolg der Marke im



Bronto Skylift S47XR

jeweiligen Land. Dafür gibt es viele Beispiele in Europa, und das ist auch der Grund, warum der ein oder andere Hersteller – bei ähnlichem Produktangebot – mitunter so erfolgreich ist. Eine große Marke und ein entsprechendes Modellangebot sind kein Garant für Marktdurchdringung – der Service und die Menschen dahinter sind entscheidend.

### IM GEBRAUCHTMASCHINENHANDLING LIEGEN RIESIGE POTENZIALE UNGENUTZT BRACH

Dieser Umstand könnte sich als umso wichtiger erweisen, wenn in der Folge des Wachstums nun auch das Gebrauchtmachinengeschäft in den Fokus der Hersteller kommt. In den vergangenen Jahren hat es keiner der führenden Hersteller verstanden, das Thema „Gebrauchte“ nachhaltig für sich zu nutzen und zu entwickeln. Die Pandemie hat zudem dafür gesorgt, daß durch die verlängerten Lieferzeiten für Neumaschinen und grundsätzliche Lieferschwierigkeiten auch im Ersatzteilgeschäft das Angebot an Gebrauchten so gering wie noch nie ist: Auf der einen Seite erhöht sich die Ersthaltedauer der Maschinen mangels verfügbarer Neumaschinen, zum anderen führen Lieferengpässe dazu, daß da, wo gerade eine Gebrauchte zur Verfügung steht, diese schnell abverkauft werden

## WANDEL IN DEN MÄRKTE

kann – wenn sie nicht als herstellereigene Rental-Maschine gegen die Lieferengpässe anarbeiten oder als Werkstattüberbrücker eingesetzt werden muß. Strategien oder ein professionelles Gebrauchtmaschinenmanagement sind hier aktuell kaum nötig. Mit dem bevorstehenden Wachstum und der Normalisierung der Lieferketten sollte dieses Thema aber den Weg in die Entwicklungspläne der Hersteller finden.

Denn wie wichtig und lukrativ die professionelle Führung des Gebrauchtmachinengeschäfts ist, zeigen zahlreiche Beispiele im PKW-, LKW- und auch im Landmaschinenbereich, wo die Margen zum Teil deutlich die der Neufahrzeuge überschreiten. Es ist also genau jetzt anzuraten, sich mit der strategischen Ausrichtung und dem professionellen Portfoliomanagement des Gebrauchtfuhrparks zu beschäftigen. In Zukunft wird es nicht mehr reichen, die nach der etwa 10-jährigen Ersthaltedauer zurücklaufenden Maschinen zu vermarkten. Es braucht Strategien, auch junge Gebrauchte zu generieren und dem Kunden auch in diesem Bereich zuverlässiger Partner zu sein – vor allem mit dem Wissen, daß das Material, das nun kurzfristig zurückkommt, eher problembehaftet ist (s. Anfang des Artikels). Jetzt wird es besonders nötig sein, ein gutes Mix an jungen Gebrauchten und schwierigen Einzelstücken aus den Jahren 2000 bis 2010 auf dem Hof zu haben, um eventuelle Fehlbewertungen im Einkaufspreis schnell ausgleichen zu können. Vor allem, wenn die Elektrifizierung bei den Hubarbeitsbühnen ankommt, muß durch gezielte Maßnahmen wie geschlossene Buy-Backs oder

ähnliches darauf geachtet werden, daß unkalkulierbare Risiken durch die neue Antriebsart und den damit einhergehenden noch unbekannten Verschleiß möglichst umfänglich ausgeschlossen werden.

### DER EINSTIEG IN PREISSENSITIVE MÄRKE KANN DURCH INTELLIGENTE NUTZUNG DER GEBRAUCHTEN GELINGEN

Mehr noch als in anderen Branchen ist es im Bereich der hochpreisigen Hubarbeitsbühnen außerdem wichtig, allen Kunden den Einstieg auch in die großen Segmente zu ermöglichen. Die Erfahrung zeigt, daß gerade bei den Bühnen mit großer Arbeitshöhe die erste Maschine oft eine Gebrauchte ist. Eine Strategie könnte sein, sich neue, preissensitivere Märkte über die Gebrauchten zu erobern. Dazu kann es sinnvoll sein, bereits die Neuen mit bestimmten Ausstattungsoptionen auszustatten, die im Zielmarkt unabdingbar sind. Gepaart mit einem zuverlässigen Servicekonzept kann ein professionelles Gebrauchtmaschinenmanagement nun entscheiden über Erfolg oder Misserfolg.

### FAZIT

Zusammengefaßt läßt sich feststellen, daß der Erfolg der Bühnenhersteller nicht mehr (nur) von einem guten Neugeräteangebot abhängt. Ein intelligentes Handling der Gebrauchten hängt von der Konfiguration der Neuen ab, gepaart mit einem professionellen Portfoliomanagement und ein gutes Serviceangebot können entscheidende Faktoren im Wettrennen um die sich vergrößernden Marktchancen sein.

# Krane


**LECTURA Specs PERFORMANCE**

LECTURA Specs zählt aktuell **7.616** Maschinenmodelle von **94** Herstellern in der Kategorie [Krane](#). Diese Maschinen wurden im Jahr 2021 **525.522** Mal gesichtetet. Die beliebteste Kategorie war [AT-Krane](#) mit bisher **156.768** gesichteten Modellen.

Auswahl neuer in 2020-2021 gebauten Krane

MAX. TRAGLAST	MAX. HAKENHÖHE	FAHRG- ESCHWINDIG- KEIT	MAX. STAND.-AUSLEGER
<a href="#">Liebherr LR 1250.1</a>	148 m	1.6 km/h	86 m
<b>250 t</b>			

	<a href="#">Liebherr LTM 1150-5.3</a>	92 m	85 km/h	60 m
<b>150 t</b>				



MAX. TRAGLAST	MAX. HAKENHÖHE	FAHRG- ESCHWINDIG- KEIT	MAX. STAND.-AUSLEGER
<a href="#">Tadano ATF 90G-5</a> <b>90 t</b>	86.5 m	50 km/h	52 m
<a href="#">TEREX CRANES TRT 90</a> <b>90 t</b>	64 m	29 km/h	47 m
<a href="#">Zoomlion ZRT600E</a> <b>60 t</b>	62 m	36 km/h	45 m
<a href="#">Grove GMK3060-2</a> <b>60 t</b>	51 m	80 km/h	40 m
<a href="#">TEREX CRANES SK 575-32</a> <b>32 t</b>	3.9 t	TURMHÖHE 71 m	80 m
<a href="#">XCMG XCT25L4SR</a> <b>25 t</b>	MOTORLEISTUNG 192 kW	80 km/h	34 m
<a href="#">Potain MDT 489 M25</a> <b>19 t</b>	TRAGLAST AN DER SPITZE 3.5 t	MAX. HAKENHÖHE 80 m	82 m
<a href="#">Jaso J200.12</a> <b>12 t</b>	TRAGLAST AN DER SPITZE 1.8 t	TURMHÖHE 60 m	68 m

# Trackunit erweitert das Potenzial jeder Mietflotte mit dem Trackunit Kin-Tag



**Das dänische Unternehmen Trackunit bietet eine SaaS-basierte IoT-Lösung für die Baubranche. Patrik Eder sprach mit Soeren Brogaard, CEO Trackunit, über das neueste Produkt des Unternehmens, Trackunit Kin, über seine wichtigsten Vorteile und Nutzen für die Nutzer, einschließlich des neuesten Updates – der Asset Utilization-Funktion, die das Vermietungspotenzial durch die Identifizierung von nicht ausgelasteten Anlagen erheblich verbessert.**



Soeren Brogaard, CEO Trackunit

**PE: Auf der ARA-Messe im Oktober hat Trackunit die Asset Utilization-Funktion für das Trackunit Kin vorgestellt. Was sind die Funktionen?**

**SB:** Mit Asset Utilization können die Benutzer jetzt die Bewegung, Vibration und Aktivität von Tags überwachen, die mit der Trackunit-Umgebung verbunden sind. Das bedeutet, dass Benutzer, Bauleiter und Vermieter nicht nur wissen, wo sich ihre Ausrüstung befindet, sondern auch einen Einblick in die Nutzung der markierten Ausrüstung erhalten. Das System versetzt sie in die Lage, unzureichend genutzte Geräte zu identifizieren, so dass sie auf andere Baustellen oder zu anderen Kunden verlagert werden können, was die Kosten für den Kunden senkt und die Auslastung der Mietgeräte verbessert.

Aus der Sicht eines Baustellenleiters oder Vermietungsmanagers bietet Trackunit Kin einen klareren Überblick darüber, welche Arten von Geräten am meisten genutzt werden. Dadurch wird sichergestellt, dass der Kauf neuer Geräte auf dem tatsächlichen Wert basiert, den sie für das Baugeschäft bringen, und dass Verschwendungen und Ausfallzeiten, die mit historischen Kaufzyklen verbunden sind, vermieden werden. Die Anlagennutzung bietet auch die Möglichkeit, ungenutzte Geräte zu entmieten oder nicht ausgelastete Bestände zu verkaufen.

Da sowohl der Bauleiter als auch die Vermietungsunternehmen über tatsächliche Daten zur Nutzung der Ausrüstung verfügen, kann Kin außerdem die positive Kommunikation zwischen beiden Parteien verbessern und dazu beitragen, mögliche Mietstreitigkeiten zu reduzieren oder zu lösen.

**PE: Wie verbindet Trackunit Kin die nicht mit Strom versorgten Anlagen mit dem Netzwerk?**

**SB:** Mit über 1 Million angeschlossener Systemen weltweit bietet Trackunit das größte Telemetrie-Netzwerk der Bauindustrie. Installierte Trackunit Raw-Einheiten (TU600) und Smartphones mit Trackunit Go dienen als Gateways für Kin-Daten und bilden ein sogenanntes Mesh-Netzwerk. Trackunit Kin ist mit der neuesten Bluetooth-Technologie aus-

## “Trackunit® Kin Designed To Do More



**Bluetooth**  
With BT 5.2, Kin is running the latest BT solution for increased range and battery life.



**Movement**  
Keep an eye on your assets and track activity via movement and vibration



**400m Range**  
With Kin's leading line of sight range, your assets are always within reach.



**IP66K og IP69K**  
Kin is durable and built for the rough environment of construction with an industry best IP66K og IP69K classification.



**5-Year Battery Life**  
Long-lasting batteries keep your Kin alive and assets in sight for up to 5 years.



**LED indicator**  
The bright LED indicator makes it easy to locate and identify a Kin near you.

gestattet, so dass es mit jeder Trackunit Raw TU600-Einheit oder iOS- und Android-Smartphones mit der Trackunit Go-App kommunizieren kann. Die kabellosen Geräte bilden ein Mesh-Netzwerk, das das Kin-Gerät mit dem Datennetzwerk des Standorts und der Organisation verbindet, und zwar über eine einzige App, die Trackunit-Benutzer bereits kennen und mit der sie vertraut sind. Ein Hauptvorteil des Mesh-Netzwerks besteht darin, dass Sie Ihre Anlagen von überall auf der Welt sehen können – Sie müssen nicht vor Ort sein, um einen vollständigen Überblick über die Flotte zu haben.

**PE: Wer kann die Daten von Fahrzeugen, die mit Trackunit Kin ausgestattet sind, einsehen?**

**SB:** Die Ausrüstungsdaten werden in einem sicheren, verschlüsselten Netzwerk gespeichert und der Benutzerzugang wird von einem Netzwerkadministrator autorisiert. Die mit Kin ausgerüsteten Geräte können in Gruppen zusammengefasst werden, so dass ein Administrator auswählen kann, welche Benutzer Zugriff auf bestimmte Geräte haben, was die Sicherheit erhöht und einen besseren Überblick über die Geräte in Ihrer Flotte bietet. Die Anlagen sind mit der gleichen App und dem gleichen Flottenmanagementsystem verbunden, das sie bereits kennen und nutzen.

**PE: Wie funktioniert das Onboarding mit Trackunit Kin?**

**SB:** Kennzeichnen, verfolgen – fertig. Und es ist wirklich so einfach. Trackunit Kin ermöglicht eine



schnelle, unkomplizierte Installation auf dem Zielgerät. Das Gerät wird in einer sicheren Position auf dem Gerät positioniert und kann dann geklebt, geschraubt oder mit einem Reißverschluss befestigt werden, um sicherzustellen, dass es während der Lagerung oder Verwendung nicht versehentlich entfernt wird.

Das Einrichten und Verbinden des Geräts mit dem Netzwerk dauert weniger als 1 Minute und erfolgt über eine bildschirmgeführte GUI auf einem iOS- oder Android-Smartphone. Die Mehrfach- und Masseneinrichtung von Kin kann in weniger als 20 Sekunden pro Tag über unsere API durchgeführt werden. Sobald die Trackunit Kin verbunden ist, kann sie Daten über eine freie Reichweite von 400 m übertragen, wobei der neueste Bluetooth 5.2-Standard verwendet wird.

# ValueRadar von LECTURA Analytics



Hitachi ZW310-6

Bildquelle: [www.lectura-specs.com](http://www.lectura-specs.com)

**LECTURA Analytics liefert in Sekunden schnelle Bewertungen und Marktentwicklungsanalysen für Baumaschinen und verfügt über mehr als 160.000 zu analysierende Maschinenmodelle. Unser kürzlich entwickeltes ValueRadar Tool hilft Ihnen, den Wert Ihrer Maschinen zu ermitteln – einzelne Modelle oder ganze Flotten. Möchten Sie mehr erfahren?**

**[Besuchen Sie die Analyseseite!](#)**

# Ein Beispiel für den Prozess des ValueRadar Tools:

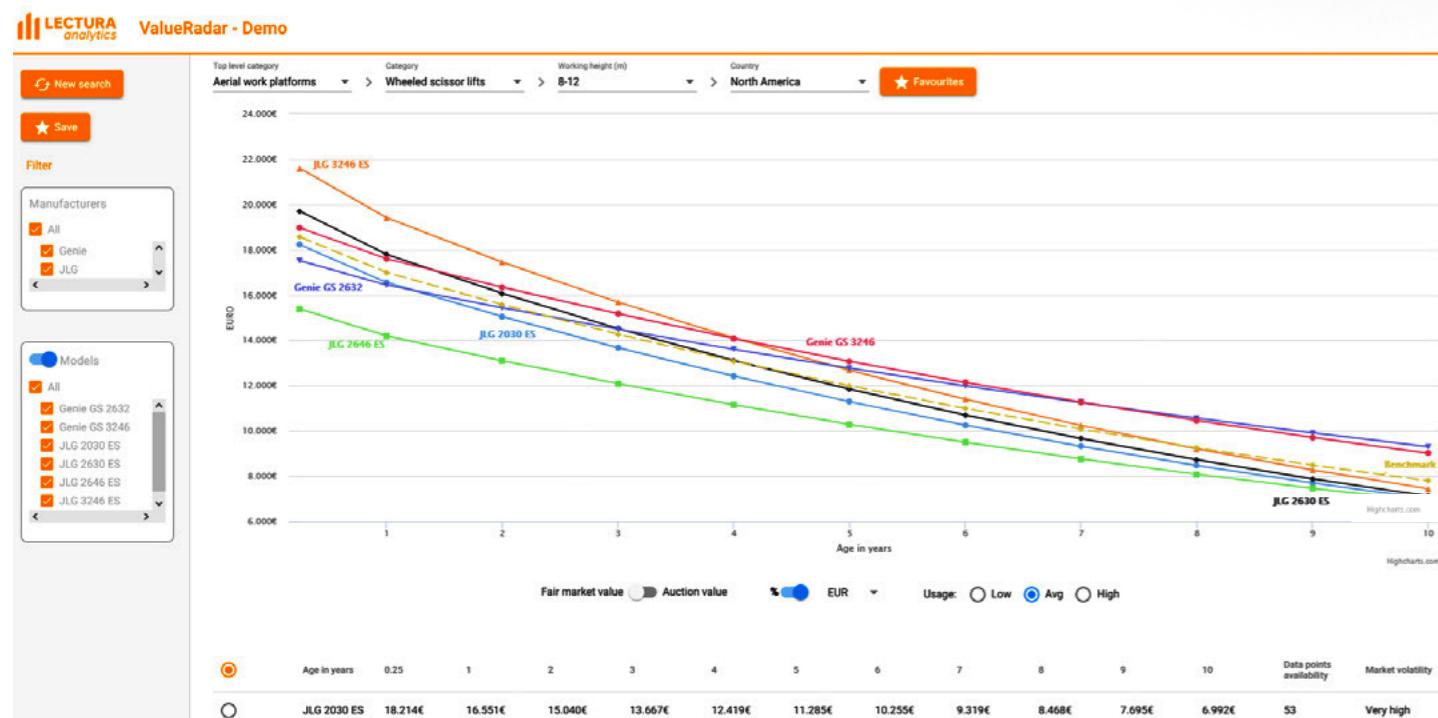
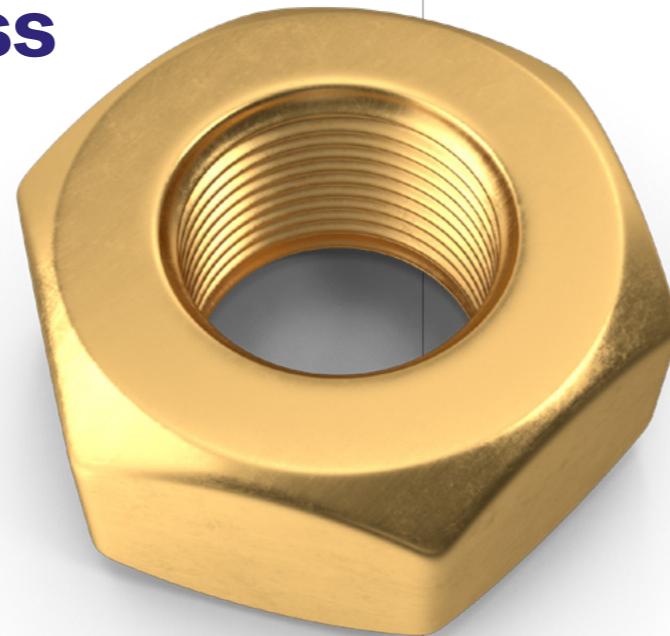
**Top Kategorie:** Hubarbeitsbühnen

**Kategorie:** Scherenarbeitsbühnen auf Rädern

**Segment:** 8–12 m (Arbeitshöhe)

**Land:** Nordamerika

Mit unserem ValueRadar können verschiedene Modelle unterschiedlicher Hersteller oder Marken im Allgemeinen verglichen werden – diese können weiter in Segmente eingeteilt werden (z. B. Bagger nach Gewicht, Traktoren nach Motorleistung), und die Ergebnisse können für ganze Regionen (EU, Nordamerika) oder einzelne Länder ermittelt werden.



Die Preisentwicklung ausgewählter Scherenbühnen auf Rädern in Nordamerika

**Top Kategorie:** Hubarbeitsbühnen

**Kategorie:** Scherenarbeitsbühnen auf Rädern

**Segment:** 8–12 m (Arbeitshöhe)

**Land:** Frankreich

Die letzte Grafik zeigt die Entwicklung der Preise für Scherenbühnen auf Rädern für einzelne Modelle verschiedener Hersteller in Frankreich, was die Position und das Potenzial der Marke in bestimmten Ländern verdeutlicht.



Vergleich von JLG 2030 ES, JLG 2630 ES, JLG 2646 ES, JLG 3246 ES, Genie GS 2632, Genie GS 3246

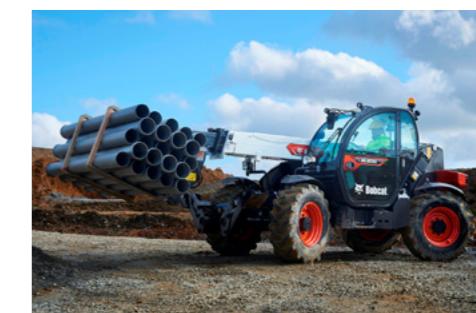
# Kunden behaupten, Bobcat hat die beste Fahrerkabine in der Teleskoplader-Branche entwickelt

Patrik Eder



Quentin d'Hérouël, Product Manager Telescopic Doosan Bobcat EMEA

**Im Mai 2021 kündigte Bobcat mit der Einführung der neuen R-Serie, die 12 neue Teleskopladermodelle für Bau- und Mietanwendungen umfasst, eine wichtige Neuerung auf dem Markt für Teleskoplader an. Patrik Eder, Redakteur bei LECTURA, sprach mit Quentin d'Hérouël, Product Manager Telescopic Doosan Bobcat EMEA, über die neuen Teleskoplader der R-Serie von Bobcat. Das Gespräch drehte sich um die Vorteile der Maschinen, deren Fähigkeiten, die Produktpalette, das Feedback von Kunden und die zukünftigen Industrieveranstaltungen, auf denen die Maschinen in diesem Jahr ausgestellt werden sollen.**



**PE:** Worauf lag das Hauptaugenmerk bei der Entwicklung der neuen Modelle?

**QH:** Das Hauptaugenmerk lag auf höchstmöglicher Benutzerfreundlichkeit und einer hochmodernen Datenschnittstelle für den Bediener. Bobcat-Maschinen sind bereits für ihre Benutzerfreundlichkeit bekannt, so dass jeder neue Bediener intuitiv versteht, wie unsere Maschinen zu bedienen sind. Bei den neuen Teleskopladern der R-Serie wurde dies durch die Verwendung von Hardware und Logik aus der Automobilindustrie noch weiter verbessert, so dass wir einen noch höheren Grad an Vertrautheit bieten können, unabhängig davon, wer der Benutzer ist - von einem Bauunternehmer aus Frankreich bis zu einem Mietkunden in Großbritannien zum Beispiel.

Der Einsatz modernster Schnittstellen wie LCD-Display, Tastenfelder und Navigationsrad hat

ebenso zur Benutzerfreundlichkeit beigetragen wie die Aufwertung der Kabine in den Maschinen der R-Serie.

**PE:** Können Sie die wichtigsten Merkmale der neuen Teleskoplader der R-Serie hervorheben?

**QH:** Die bahnbrechende R-Serie bietet leistungsstarke, robuste Maschinen für maximale Betriebszeit, wobei der Schwerpunkt auf präzisen Steuerungen und intuitiver Bedienung liegt, um jede Aufgabe auf der Baustelle zu bewältigen.

Die neuen Teleskoplader der R-Serie bieten Agilität auf Abruf, mit einem neu konfigurierten Getriebesystem, das eine verbesserte Laufruhe bietet, um die schwierigsten Arbeiten in der Höhe mit chirurgischer Präzision auszuführen. Erleichtert werden diese Arbeiten auch durch die Kom-

bination aus dem Auslegerpositionierungssystem, dem neuen, aktualisierten und äußerst präzisen Joystick, der Inch-Funktion und der verbesserten Sicht aus der Kabine.

Ein verbessertes Design der Inch-Pedale erleichtert die Bedienung und verringert die Ermüdung. Eine höhere Motorbremse sorgt für einen kürzeren Bremsweg und erhöht die Sicherheit auf Baustellen. Schildkröten- und Kaninchengeschwindigkeit sind bei allen Modellen Standard und werden über den Joystick bedient. Es gibt einen neuen DYNAMIC-Modus für Anwendungen, die ein schnelles Ansprechverhalten des Getriebes erfordern, und der neue optionale Handgashebel mit FLEX DRIVE-Funktion ermöglicht die Steuerung der Fahrgeschwindigkeit unabhängig von der Motordrehzahl.

#### **Neue Kabine für bemerkenswerten Fahrerkomfort:**

Die Bobcat Teleskoplader der R-Serie verfügen über eine neue Kabine mit unübertroffener Benutzerfreundlichkeit, die ganz auf den Fahrer zugeschnitten ist und ein einzigartiges zentrales Bedienfeld für eine optimierte 360°-Ergonomie bietet. Bei der ergonomischen Gestaltung wurden alle Oberflächen optimiert, um mehr Platz und Sicht zu bieten. Es basiert auf einem neuen 5-Zoll-LCD-Display, das interaktive und optimierte Informationen liefert, einschließlich der Einspeisung von der Rückfahrkamera für eine einfachere und präzisere Bedienung.

#### **PE: Wie viele Maschinen der R-Serie haben Sie insgesamt eingeführt? Welches Leistungsspektrum bietet die neue R-Serie?**

**QH:** Die neue Generation der Bobcat Teleskoplader der R-Serie für den Bau- und Mietbereich bietet eine Auswahl von 12 Modellen mit Stufe-V-Motoren.



TLS R-Series Cab Construction



DigiMessenger

2022/8

Die neuen Teleskoplader decken Hubhöhen von 6 bis 18 m mit maximalen Hubkräften zwischen 2,6 und 4,1 Tonnen ab.

#### **Die neue R-Serie für Bau und Vermietung umfasst die folgenden Modelle:**

##### **Kompakt Teleskoplader**

TL26.60, TL30.60, TL30.70

##### **Mittelklasse Teleskoplader**

TL35.70, T35.105, T35.105L, T36.120SL

##### **Hochhub Teleskoplader**

T35.130S, T35.130SLP, T35.140S, T41.140SLP, T40.180SLP

#### **PE: Wie ist das Feedback Ihrer Kunden zu den neuen Modellen?**

**QH:** Wir erhalten täglich sehr positive Rückmeldungen. Viele Kunden bestätigen, dass wir jetzt die beste Fahrerkabine haben, die es je in der Teleskopladerbranche gab! Im Allgemeinen sagen sie, dass das Fahrerlebnis deutlich verbessert wurde und durch das reibungslose Getriebe und die präzisen Auslegerbewegungen sehr gut unterstützt wird. Sie bestätigen auch, dass die Benutzerfreundlichkeit zu einer erhöhten Sicherheit der Maschine auf der Baustelle beitragen wird.

#### **PE: Auf welchen Veranstaltungen und Messen können Ihre Kunden die neue Teleskoplader-Serie in Aktion sehen?**

**QH:** Sie werden in diesem Jahr auf allen großen nationalen Messen in Europa zu sehen sein, z. B. auf der Hillhead in Großbritannien oder der Ecmondo in Italien. Sie werden mit Sicherheit im Mittelpunkt der kommenden internationalen Messe bauma im Oktober 2022 stehen, die sicherlich eine gute Gelegenheit bieten wird, eine breite Palette unserer neuen Teleskopladermodelle der R-Serie zu sehen.

#### **PE: Aufgrund ihrer Vielseitigkeit und kompakten Größe werden Teleskoplader in der ganzen Welt immer beliebter. Können wir in Zukunft mit einem noch größeren Teleskoplader-Portfolio von Bobcat rechnen?**

**QH:** Sicher. Wir arbeiten aktiv an einer viel versprechenden neuen kompakten Lösung, die Bobcats Engagement für die Lieferung von wendigen, robusten und vielseitigen Maschinen weiter unter Beweis stellen wird...bleiben Sie dran!

T40.180SLP R-Series



# In der Nächsten Ausgabe #9 Juni 2022

## Hauptthemen

Material Handling (Gabelstapler)

Transport (Trucks, Trailers, Motoren, Reifen)

## Weitere Themen

Recycling und Entsorgung

Bauprojekte

Schalung und Gerüstbau

## Themenreihe

Zubehör

Start-ups

Digitale Lösungen

Umfrage-Auswertungen

Landtechnik und Landschaftsbau

Möchten Sie einen Beitrag zur kommenden Ausgabe leisten (Artikel, Interview, Job-Story)?

Bitte kontaktieren Sie den Redakteur  
**Patrik Eder**, Redaktion

[p.eder@lectura.de](mailto:p.eder@lectura.de)



Für Anzeigenanfragen wenden Sie sich bitte an **Petr Thiel**, Geschäftsführer, Vertrieb

[p.thiel@lectura.de](mailto:p.thiel@lectura.de)  
+49 (0)911 43 08 99-18



# LECTURA DigiMessenger

8/2022



## FACILITATION INTELLIGENCE VALUE

### LIFTING & ACCESS

### RENTAL

**49**

ESSAY

**Top 5 trends that will revolutionize the rental industry**

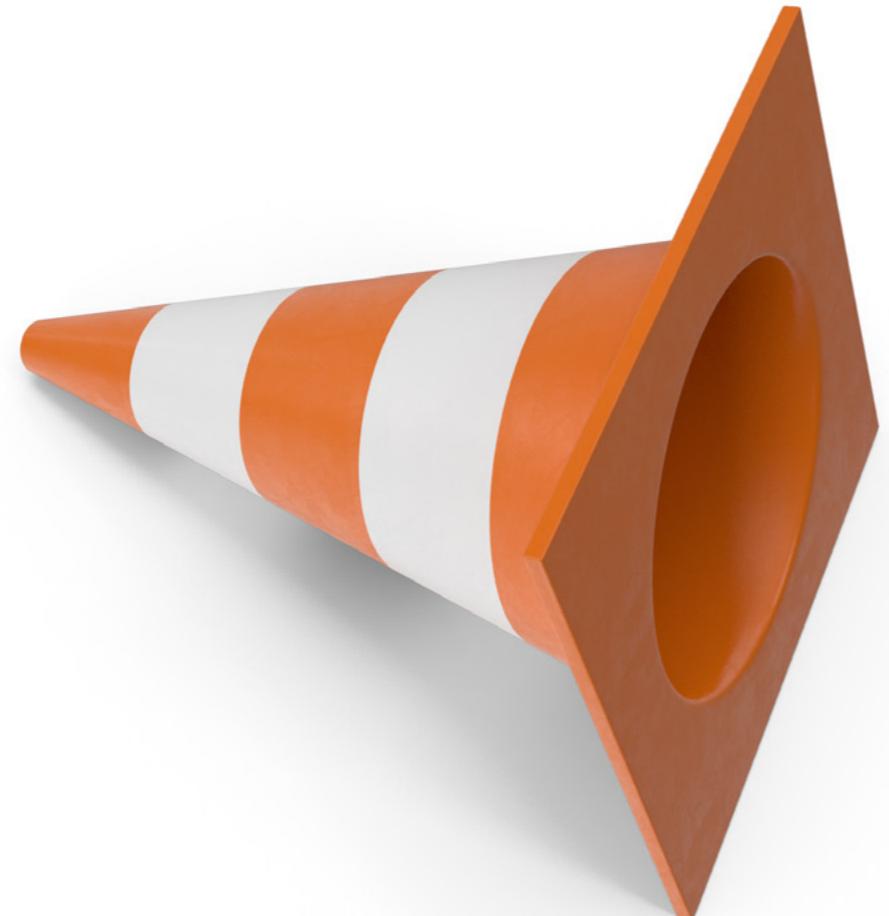
**78**

INTERVIEWS

**Telehandler sector  
Rental industry  
Software solutions**

**82**

**TOP 10 SERIES  
World's Top 10 biggest tractors in 2022**



**LECTURA GmbH**

**Address**

Verlag + Marketing Service  
Ritter-von-Schuh-Platz  
390459 Nürnberg

**CEO, sales**

Petr Thiel  
[p.thiel@lectura.de](mailto:p.thiel@lectura.de)

**Editor**

Patrik Eder  
[p.eder@lectura.de](mailto:p.eder@lectura.de)

**Phone**

+49 (0)911 43 08 99-0

**Email**

[info@lectura.de](mailto:info@lectura.de)

**Websites**

[lectura.de.contact](http://lectura.de.contact)

[lectura.press](http://lectura.press)

[lectura.specs](http://lectura.specs)

**Newsletter**

[lectura.newsletter](http://lectura.newsletter)

**Social media**

[facebook](#) [instagram](#) [twitter](#)

[youtube](#) [LinkedIn](#)

**Picture on the cover:** [Komatsu PC58MR-5](#)

**Advertising Partners:**



Patrik Eder, Editor

# Editorial

**DEAR READERS,**

The first issue of 2022 is here! The eight issue focuses on the lifting and access sector and also brings valuable insights from the rental industry. Recently, LECTURA ran a survey focused on attendees of the largest construction trade fair – bauma – and collected nearly 50,000 responses in just 3 weeks. Learn what the respondent's expectations and goals are.

Do you know what tractor is the biggest in the world? Check the answer in our article from the Top 10 series! Do not miss the editor's essay featuring trends that will revolutionise the rental industry as well as rental expertise from the truck-mounted work platform sector. Last but not least, LECTURA brings you exclusive interviews with Bobcat, Trackunit or the American Rental Association – do not miss them!

As you have probably noticed, the design of the DigiMessenger has changed. The new layout is a part of a rebranding process of the company. LECTURA reached a huge milestone of 1 million visitors per month in 2021 and decided to support the digital development with a new identity, underlying the success. What does it mean specifically? A brand new logo, company colours, design of our products and services. More details on [page 47](#)!

Patrik Eder, Editor



# LECTURA is stepping into a new chapter and rebrands...



Companies are rebranding themselves for all kinds of reasons. For LECTURA, the company that for almost 40 years has been supporting professionals from the machinery industry all over the world with comprehensive machinery data, that reason was the 1,000,000 users milestone that the company reached in 2021.

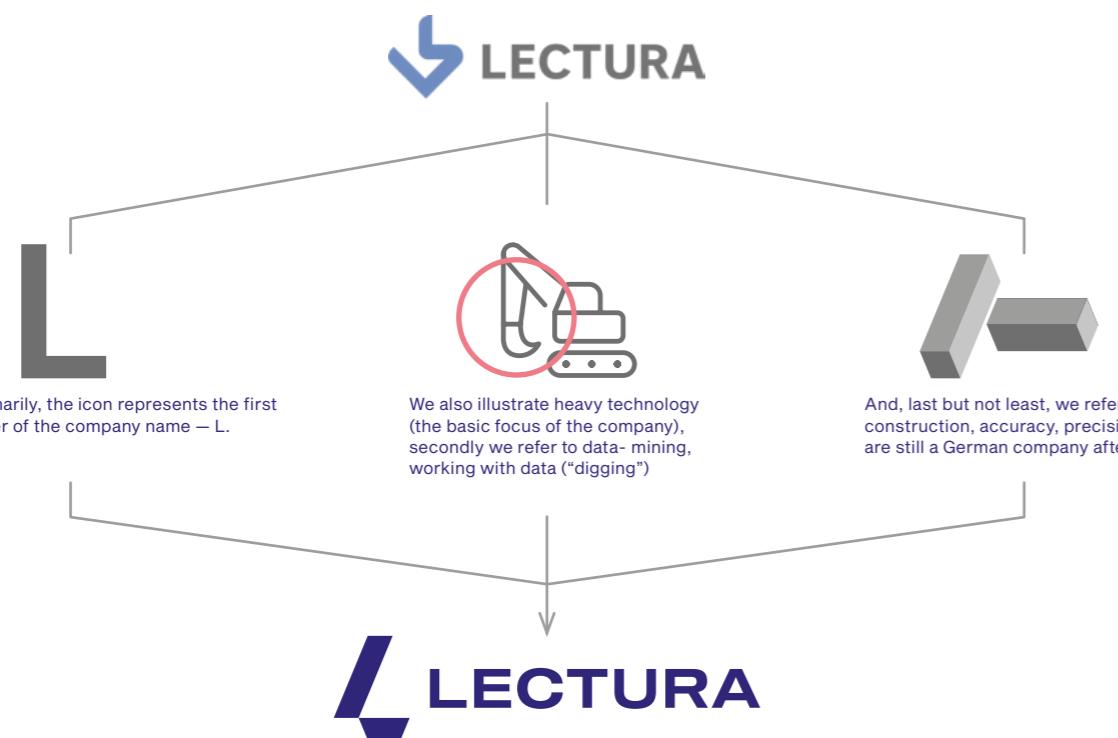
That was the moment when Iva and Petr Thiel, its CEOs, decided that the company needed to take the next step and start a well-deserved rebranding process. "I am convinced that with Martin Lauer's contribution, our Head of Marketing, and his team, LECTURA's transfor-

mation will be handled as professionally as possible, and will become the most powerful growth tool for our business", Petr Thiel underlined. "It's a great way to show that the business is taking the next step through new goals, services or values, to make other clients notice the company and connect with them. LECTURA went through a major transformation over the last 5 years. We have boosted processes and technology, and built an incredible know-how in the digital world as well as a product & service portfolio. One could say that we not only grew but also "grew up" in a very short period of time. This overall sophistication deserved an upgrade in brand and brand communication. We want our customers to understand that there is a completely new LECTURA, that still keeps its original values of a family company and will continue to do so, but that from now on will bring even more value to the market by offering services based on the latest technology, but with a unique human touch", added Thiel.

From now on LECTURA will be using the claim "Boosting equipment insights" that reflects all aspects of the mission that we put ahead of it. Further on the evolution of the logo, is a combination of the

letter L, depicting heavy engineering, working with data and representing design precision. Last but not least, by using a bold colour palette, sharp and distinctive shapes, clean and crisp typography, the visual system reflects a high level of self-confidence and LECTURA's strong and distinctive position in the machinery market.

Read the whole story and interview with Petr Thiel [HERE](#).



The graphics shows the development and ideas behind the new LECTURA logo

Image source: LECTURA Verlag GmbH

# Top 5 trends that will revolutionize the rental industry

Florentina Chirita | January 28, 2022

Rental industry, the way we know it today, is facing unprecedented changes. Technology is continuously evolving, making important progress towards ease and speed, year after year, and creating new trends on this market. What now seems "too complex" or "too sophisticated" will become the new normal for rental companies sooner rather than later.

But how can rental businesses survive in an ever-changing environment? The answer lies in attitude – perceiving the changes as opportunities that will help them stay ahead of the game, rather than uncomfortable challenges – and speed – the faster rental companies' owners understand that exploring the possibilities of using emerging technologies will help them increase performance, the better.

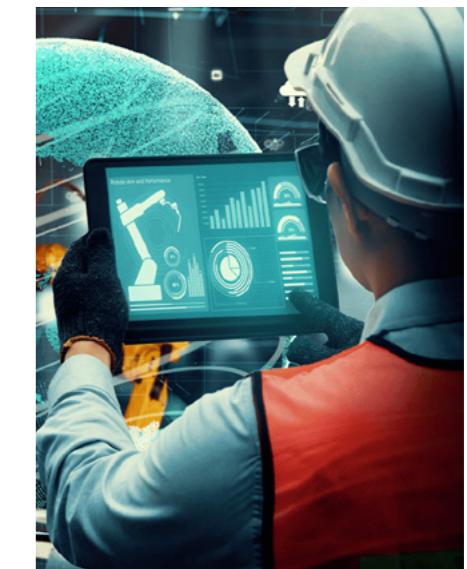
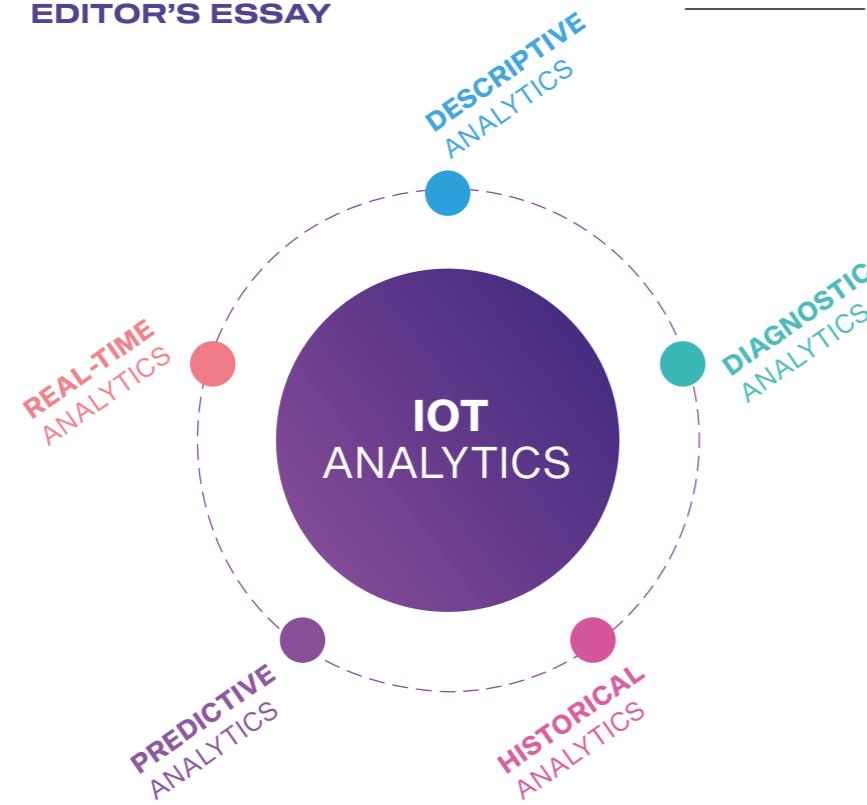


Photo: www.softengi.com



## 1. BIG DATA, MACHINE LEARNING & ARTIFICIAL INTELLIGENCE

Nowadays, rental equipment is loaded with all kinds of sensors to read out data. This data is already used in the day-to-day processes like GPS localizers, consumption information or to automatically generate a service call in case something breaks down. All these sensors are generating vast amounts of data that can be easily stored on the cloud. Via sophisticated algorithms that can be trained, machine learning can be used to find new relationships between all this data. The most interesting addition to such a way of working will be artificial intelligence, allowing these algorithms to do the training and data analysis entirely by themselves. This way of data analysis can result in completely new and unexpected insights, allowing rental companies to be more efficient and serve their customers from a new perspective.

At the same time, the use of AI in combination with self-driving and operating rental vehicles could open a whole lot of new opportunities, as currently many rental companies rent equipment together with an operator.

## 2. IOT & PREDICTIVE ANALYSIS

The Internet of Things (IoT) is generating a mass amount of data that could potentially revolutionize the rental market. By making use of IoT related data, com-

panies can work more efficiently, gain a better insight into their processes and can eventually become more profitable than ever before! IoT data becomes even more valuable in driving new business insights if combined with analytical tools. As previously mentioned, typically IoT data is being used operationally for GPS data, consumption or error messages.

However, this data could also be used predictively: to assure maintenance is done before a fault actually happens. By using data analysis companies can predict when equipment needs to be maintained, revolutionizing asset management. Typically, maintenance is driven by time or consumption. Rental companies follow the OEM's maintenance schedules to assure their equipment is in optimal condition. But in the case that they are able to predict when equipment needs to be maintained it is also possible for them to save on unnecessary early maintenance, increase utilization rate and be more efficient.

## 3. 3D PRINTING

Rental equipment is often used in remote and harsh locations such as mines, forests or construction sites. When equipment breaks down, it can be very costly for both the rental and the renting company. To mitigate the risk of breakdowns, companies have large amounts of spare parts in stock ready to be used when something breaks down. By using IoT and predictive analy-

sis rental companies can predict better when maintenance needs to happen, however, a breakdown can still occur without prior signs. With the help of 3D printing technology rental companies can have access to an unlimited range of spare parts where they need them and when they need them, by just printing out one on-site when they need it, without having to order it and ship it. At the moment not all materials can be printed, however, this will change in the near future. Besides minimizing the risk of breakdowns, 3D Printing also creates new sales opportunities. Instead of just selling spare parts, companies can also add the 3D models for sale to their catalog.

## 4. BLOCKCHAIN, CRYPTOCURRENCY & SMART CONTRACTS

A brand-new technology that can revolutionize the way data is stored and shared is Blockchain technology: "a shared, distributed, decentralized and tokenized ledger that removes business friction by being independent of individual applications or participants. It allows untrusted parties to exchange commercial transactions." In the rental space, information is often stored fragmented because of the many different information systems that are used. By using the blockchain technology, information about equipment and equipment-related information could be stored centrally and easily shared. Other OEM information that also could be of interest are purchase price, purchase date, warranty, recall information and equipment specs. Many rental companies are struggling to get a clear equipment life cycle view, and blockchain can potentially help achieve this goal.

Another blockchain area which could be of interest for rental companies is the possibility to work with smart contracts. A smart contract is a virtual rental agreement between the rental company and the customer. Via the blockchain a transaction can be made and verified and after the customer pays with cryptocurrency the transaction is completed. It's even possible to arrange a digital interaction between several parties before the actual transaction is made.

## 5. IMMERSIVE EXPERIENCE: VIRTUAL AND AUGMENTED REALITY

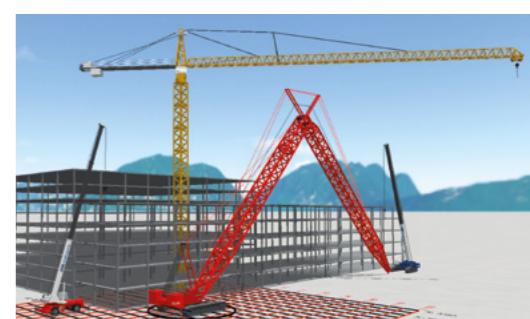
Augmented reality (AR), virtual reality (VR) and mixed reality are changing the way that people perceive and interact with the digital (and real) world. This new technology has the potential to change the rental market in

many ways, as it can be used to guide operators on how to use the equipment to improve overall safety. It could also be used to find the best applicable piece of equipment. If, for example, a customer wants to rent an aerial work platform, AR could help to determine the size of the needed equipment by projecting the equipment in the actual space. AR can also be used to help rental companies to interact completely differently with their customers. A customer can set up a Microsoft Teams call allowing a rental company employee to see exactly what the customer is viewing. AR can also be used to streamline the maintenance process, providing an engineer with all the necessary information during the work order process. With object recognition, guided maintenance, IoT information, and real-time information about the system, the engineer has all the tools he needs to be able to repair a piece of equipment as quickly as possible.

## CONCLUSION

Technological disruption is really changing the game for both equipment rental and the rental industry, therefore it is vital for companies to explore the use of these new technologies to stay ahead of their competition. Ultimately, the ones that will be able to act upon these opportunities will be more successful, will achieve higher customer satisfaction, and will become more profitable than the ones that will choose not to adapt.

Text source: [www.hso.com](http://www.hso.com)



3D Lift Plan Knife jack lattice boom, DICA outrigger pads

Image source: [www.dicausa.com](http://www.dicausa.com)

# LECTURA appoints Jörg Bachmann as the new Sales Director

January 20, 2022

LECTURA Verlag GmbH, German company with almost 40 years of experience in providing comprehensive machinery data and digital solutions to customers from all over world to support their purchase decisions, appointed Jörg Bachmann as the new Sales Director.

Bachmann, who has an extensive expertise of more than 15 years as Sales, Marketing and Business Development expert in the construction equipment and rental industry, will take over both national and international sales operations for the entire LECTURA portfolio of track record proven solutions, professional consulting services and measurable promotional tools – LECTURA Specs, LECTURA Survey, LECTURA Analytics, LECTURA ValueRadar and LECTURA API – starting the 20st of January 2022.



Jörg Bachmann

Image source: LECTURA Verlag GmbH



Petr Thiel, CEO

Image source: LECTURA Verlag GmbH

*"I was really impressed by LECTURAs unmatched online performance, which is far above the current industry standards. While my main goal is to develop LECTURA's brand in the different segments (construction and rental industry) as the partner #1 for big data for machines, I am also looking forward to having fun working with the entire team, our customers and our stakeholder, and make the digital journey that LECTURA offers an outstanding experience. I am delighted to be on board now and have the opportunity to succeed in finding the right customers to develop digital excellence with machine and marketing data" said Bachman.*

*"I am more than excited to welcome Jörg in our international team and strongly support our vision being the facilitator in the equipment industry that turns data into value. Every month, 1,000,000 visitors search, find, and use valuable intelligent information from our wide database of over 160,000 machinery and equipment specifications and technical details. All this is not only about specifications, we distribute thru our channels a lot of industry and technology information as well. With Jörg's contribution, I am more than confident that these numbers will increase, our strong team will become even stronger, and we will be able to accomplish our number one mission: to become the leading experts in the industry by boosting equipment insights and by offering quality services to our clients that have invested their trust in us", stated Petr Thiel, CEO of LECTURA.*

# Lifting & Access



## CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY INDUSTRY GETTING READY FOR BAUMA 2022

More than 10 months before bauma opens its doors in Munich from October 24–30, the world's leading trade fair for construction machinery, building material machines, mining machines, construction vehicles and construction equipment is expecting a very high level of participation: 97 percent of the available space has already been confirmed by exhibiting companies.

[read more](#)


## SINOBOOM BV AND TRACKUNIT SIGN MOU FOR TELEMATICS SOLUTIONS

Sinoboom BV, the European subsidiary of the Chinese MEWP manufacturing specialist, has signed a Memorandum of Understanding (MoU) with Trackunit confirming the telematics solutions specialist as preferred partner in the design, installation and delivery of these data services for Sinoboom equipment.

[read more](#)


## JLG LAUNCHES CONVERSION KIT FOR CUSTOMERS, EXTENDING EQUIPMENT LIFE

JLG Industries, Inc., an Oshkosh Corporation company [NYSE:OSK] and a leading global manufacturer of mobile elevating work platforms and telehandlers, announces the release of a conversion kit for its 660SJ model, replacing the engine with a zero emissions battery solution.

[read more](#)


## GENIE RECEIVES 12 INDUSTRY AWARDS IN 2021

Redmond, WA (Dec. 21, 2021) – Industry associations, a data analytics company, and multiple trade publications recognized Genie and its products in 2021 for their popularity, innovation, and the value they add to owners and on the jobsite.

[read more](#)


## TEREX UTILITIES CONTINUES TO EVOLVE HYBRID SOLUTIONS FOR HI-RANGER™ AERIAL DEVICES AND COMMANDER DIGGER DERRICKS

Terex Utilities introduced the HyPower™ SmartPTO earlier this year for a variety of Hi-Ranger™ telescopic, overcenter, and non-overcenter aerial devices and Commander and General digger derricks. This simple and reliable product reduces idling, increases fuel savings, and minimizes noise...

[read more](#)


## BOBCAT T7X – WORLD'S FIRST ALL-ELECTRIC COMPACT TRACK LOADER

Doosan Bobcat unveiled its new, all-electric Bobcat T7x compact track loader at CES® 2022, the world's most influential technology event, held this month in Las Vegas in the USA. The T7x is the first machine of its kind to be fully electric, offering the full benefits of eliminating hydraulic systems, components, emissions and vibrations – all while providing a cleaner, quieter machine.

[read more](#)


## RADIO FREQUENCY TECHNOLOGY APPLIED TO THE PUBLIC WORKS AND CONSTRUCTION MACHINERY SECTOR: IMPLASER NOVELTY AT SMOPYC

Implaser, the first SME to obtain the R + D + i certificate in Spain, will present its latest novelty at Smopyc 2021 in November: the application of radio frequency technology in the sector of public works machinery and construction, thus expanding the offer in its line of stickers business.

[read more](#)


**BALLAST NEDAM AND HEDDES BOUW & ONTWIKKELING RELY ON POTAİN TOWER CRANES FOR COMPLEX HIGH-RISE CONSTRUCTION PROJECT IN LEIDEN, THE NETHERLANDS**

Through its subsidiary Hedges Bouw & Ontwikkeling, Dutch construction and engineering company Ballast Nedam has deployed two Potain MDT 319 top-slewing cranes to help construct two new student halls...

[read more](#)

**PALFINGER: PREMIUM PRESENTATION IN DUBAI**

PALFINGER takes Expo 2020 in Dubai as an opportunity to exclusively present innovations, new technologies and new business models to a select audience. This sees the world's leading manufacturer of innovative crane and lifting solutions positioned in a market with a promising future.

[read more](#)

**DEBUT: DEUTZ AND MAEDA UNVEIL ALL-ELECTRIC CRAWLER CRANE**

The first Maeda crane to be equipped with an electric drive from DEUTZ has made its debut and will help to make building sites more environmentally friendly. At the DEUTZ Days trade event, drive systems specialist DEUTZ and Japanese crane manufacturer Maeda unveiled the CC 1485 crawler crane, which is fitted with a 360-volt drive powered by a lithium-ion battery.

[read more](#)

**TWO NEW TELEHANDLER MODELS BY KRAMER**

Kramer-Werke GmbH unveils two new telehandler models. The telehandler range now includes 12 models with stacking heights ranging from 4.30 to 9.50 metres. Both of the new models, the 1445 – a compact telescopic – and the 3610 – an all-rounder with a 9.50 metre stacking height – have been designed with the usual hallmarks...

[read more](#)

**AUSA'S DR601AHG REVERSIBLE DUMPER HAS WON THE SMOPYC GOLD AWARD**

At a new edition of the Technical Innovations awards that Smopyc organises as part of its events related to the trade fair in Zaragoza, the Gold Award in the "New machinery developments" category has been awarded to AUSA's DR601AHG dumper with reversible driving. The jury, made up of independent experts from the construction industry...

[read more](#)

**COMANSA HELPS JOIN TOGETHER TWO PHILIPPINE ISLAND (CEBU AND MACTAN ISLANDS)**

Two Comansa 21LC660 tower cranes are working on the construction of the cable-stayed bridge which will join Cebu City and Mactan Island in the Philippines, a location replete with logistical challenges.

[read more](#)

**FIRST NEW BOBCAT R-SERIES TELEHANDLERS ARRIVE IN THE UK**

Launched earlier this year, the first of Bobcat's new R-Series telehandlers have been delivered in the UK. The three T41.140SLP 14 m Stage V telehandlers form part of an order for five T41.140SLPs purchased by Truelove Property and Construction Ltd, based in Lincoln in England. With standard tyres fitted, the T41.140SLP offers a maximum lift capacity of 4.1 tonne...

[read more](#)

**STRONG ALONE OR IN A PACK – WOLFFKRAN PRESENTS THE NEW WOLFF 8076 COMPACT, ITS FIRST SADDLE JIB CRANE IN THE 800-METER-TONNE CLASS**

According to the European Architectural Barometer, every third construction project in Europe uses prefabricated parts. A trend with significant implications for the tower crane industry calling for higher capacity cranes. WOLFFKRAN's answer to this is its new WOLFF 8076 Compact.

[read more](#)

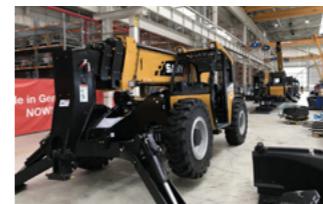
**YANMAR CE UNVEILS ITS FIRST ELECTRIC MINI EXCAVATOR PROTOTYPE: THE NEW SV17E**

Yanmar Compact Equipment has a long and well-deserved reputation for delivering fuel efficient and sustainable engine technology. Now, the company brings its engine and mini excavator expertise into the field of electrification with its first electric mini excavator prototype: the new SV17e. This innovation represents an important strategic step in the transformation for Yanmar Compact Equipment.

[read more](#)

**REACHING NEW HEIGHTS – LIEBHERR UNVEILS FIRST MOBILE CRANE WITH 90 METRE TELESCOPIC BOOM – THE NEW LTM 1300-6.3**

Unveiling the LTM 1300-6.3 also sees Liebherr set a new world record – never before has a mobile crane been able to carry a 90 metre telescopic boom with an axle load of just 12 tonnes. The new 300 tonne model will add to the portfolio of Liebherr 6-axle cranes. It is a versatile, economical fast-erecting crane with a peerless telescopic boom length.

[read more](#)

**MADE IN GERMANY – SANY EUROPE PRODUCES TELEHANDLER FOR THE USA**

The production of the SANY ST-H1056A telehandler, one of the most modern and effective models in its class, is already in full swing in Bedburg. Here, German expertise and precision combine to produce the next generation of telescopic loaders for the North American market.

[read more](#)

**THE LARGEST CRANE IN THE “TOUGH ONES” SERIES: LIEBHERR PRESENTS ITS 470 EC-B FLAT-TOP CRANE**

Liebherr's successful EC-B series has a strong new addition: the new 470 EC-B Flat-Top crane. With a maximum lifting capacity of 16 or 20 tonnes, this crane is now the largest in the "Tough Ones" family. From transport and assembly to operation on site, Liebherr's new machine with steel rope design meets all the relevant requirements of a modern crane fleet.

[read more](#)

# Access Equipment and Telehandlers

## LECTURA SPECS PERFORMANCE

LECTURA Specs currently counts **9,236** machinery models from **225** manufacturers in the [Aerial work platform](#) category. These machines were checked **381,126** times in 2021. The most favourite category [was Wheeled scissor lifts](#) with **95,617** checked models in total.

Our ultimate buyer's guide also features **2,608** models from **48** manufacturers in the [telehandlers](#) category. The total number of product detail views in 2021 is **570,364**.

Selection of new Aerial Work Platforms and Telehandlers introduced in 2021-2022



WORKING HEIGHT	HORIZONTAL REACH	POWER SOURCE	CAPACITY
<a href="#">Merlo Roto 50.26 S</a>	22.9 m <b>25.9 m</b>	Diesel	5,000 kg
<a href="#">Palazzani TZx 820 R</a>	10.6 m <b>25 m</b>	Diesel/Electric	250 kg



WORKING HEIGHT	HORIZONTAL REACH	POWER SOURCE	CAPACITY
<a href="#">Bobcat TR60.250</a> <b>24.7 m</b>	21.2 m	Diesel	6,000 kg



<a href="#">Hinowa TeleCrawler 22N</a> <b>22 m</b>	12.4 m	Diesel/Electric	136 kg
---	--------	-----------------	--------



<a href="#">Sinoboom 1414E</a> <b>15.8 m</b>	2.64 m	Electric	227 kg
---	--------	----------	--------



<a href="#">Haulotte Sigma 46 PRO</a> <b>15.7 m</b>	8.05 m	Electric	227 kg
--	--------	----------	--------



<a href="#">Skyjack SJ45 AJ+</a> <b>15.54 m</b>	6.93 m	Diesel	300 kg
--	--------	--------	--------



<a href="#">Zoomlion ZS4045DC-Li</a> <b>13.8 m</b>	2.3 m	Electric	350 kg
---	-------	----------	--------



<a href="#">Manitou MT 930 H</a> <b>8.85 m</b>	6.05 m	Diesel	3,000 kg
---	--------	--------	----------



<a href="#">Massey Ferguson TH 8043</a> <b>7.5 m</b>	4.1 m	Diesel	4,300 kg
---	-------	--------	----------

[Find the rest of 2021-2022 Aerial work platforms on LECTURA Specs >>](#)

[Find the rest of 2021-2022 Telehandlers on LECTURA Specs >>](#)

# The truck-mounted work platform – stable in value and sophisticated

Corina Teichert | Expert for used machinery management | [corinateichert.de](http://corinateichert.de) | [LinkedIn](#)

Christian Eiring | 4C Automotive Consulting | [christian-eiring.de](http://christian-eiring.de) | [LinkedIn](#)

**The initial service life of special vehicles mounted on truck chassis is on average 10 years – the construction and installation of the superstructure is so cost-intensive in relation to the chassis alone that it simply takes longer for a machine to pay for itself than in standard segments such as tractor units.**



Ruthmann Ampero TBR 250 E

## THE AERIAL WORK PLATFORM IS INTERESTING IN MANY RESPECTS

So why is it so interesting to take a closer look at this segment? The market for aerial work platforms is relatively small compared to other chassis-mounted products such as skiploaders, hookloaders or loading cranes – at least in terms of total registrations. Why should we nevertheless take a closer look at this product? And why even the used ones that are so problematic? – Let's start with a general approach – and once again: we are talking about aerial work platforms that are mounted on truck chassis. Scissor lifts, self-propelled articulated and telescopic lifts, crawler lifts or lifts mounted on vans and pick-ups are excluded from this consideration.

## THE EVALUATION OF A USED AERIAL WORK PLATFORM IS MORE DIFFICULT THAN FOR OTHER SPECIAL EQUIPMENT

Together with the fact that damage to platforms is often not recognisable at first glance and only has to be uncovered by a profound appraisal by proven experts, this can lead to thorough misjudgements when it comes to the purchase price. This is because there is a risk of horrendous repair costs if damage or defects are not immediately recognised and/or parts of the smallest series built at the time are no longer available and now have to be rebuilt as individual pieces. In addition, the documentation on the custom-made products built at that time is often very incomplete or even non-existent and the manufacturer sometimes no longer has the parts built at that time in stock.

## STABLE SEGMENT

The segment of truck-mounted aerial work platforms has been extremely stable in recent years and, despite the changed circumstances due to the pandemic, convinced with above-average growth and good earnings for manufacturers and dealers. In addition – due to developing areas of application – further above-average growth is expected for these special machines. In addition, they are extremely stable in value; six-figure sums can quickly be called up for a used platform. This is one of the reasons why they are so interesting.



[Palfinger P 640](#)

### THREE CATEGORIES

In the field of truck mounted platforms, three categories are distinguished:

1. **Light:** this category includes all combinations on two axles with a gross vehicle weight of up to 3.5 t and a working height of up to 30 m.
2. Medium: here the combinations on two-axle chassis with a GVW of 3.5 t to 18 t and a working height of up to 50 m are grouped together.
3. Heavy: these are combinations on chassis with more than 2 axles, 18 t to partly 60 t GVW and with a working height of partly more than 100 m.

Whereas in the segment up to 3.5 t GVW a wide variety of manufacturers are active with a wide variety of technology, in the segment above 18 t there are basically only three manufacturers left in Europe who produce significant numbers of units.

### THE AERIAL WORK PLATFORM IS USED IN MANY SEGMENTS

The areas of application are manifold, which makes the aerial work platform so versatile. The following main segments are served:

- Construction
- Forestry
- Cities and municipalities
- Infrastructure

The large platform segment is mainly dominated by the latter, where long-term contracts are awarded in the wind energy, telecommunications and maintenance sectors.

### SAFETY REQUIREMENTS DEMAND SPECIAL MEASURES

In all areas, safety and correct operation play a major role: special instruction and expert operation are indispensable prerequisites for safe operation, which is why individual manufacturers have already thought about models to ensure this prerequisite for every use. Online instructions with special QR codes are being discussed here, as are other smart digital "keys". Such new approaches could also reduce the handover time to the customer and provide simple proof that the equipment has been properly handed over – two other key issues for manufacturers and rental companies.

### THE CUSTOMER STRUCTURE IS TWOFOLD

Common to all categories is the very heterogeneous customer structure: On the one hand, there are numerous individual entrepreneurs who use only a few platforms exclusively for their own operations (electrical installations, tree pruning, building services). On the other hand, platforms in the two higher categories are used almost exclusively by a few large customers (highly specialised companies or rentals). These buy large volumes every year and are active across countries, with the platform constantly changing its area of use. In the large platform sector, this leads to customers sending their platform within Europe and even as far as North America for the respective assignments.

### TAKEOVERS AMONG RENTAL COMPANIES AND MANUFACTURERS ON THE RISE

In order to be able to serve all markets as well as possible, an increasing willingness at the rental sector to

take over has been observed for several years: in recent years, many large, internationally active rental companies have begun to integrate smaller ones into their network or take over their business. Good examples of such expansion strategies are Mateco (D), Kiloutou (F), Loxam (UK&F), but there were also rental companies, e.g. Collé (NL), that started to expand their network outside their own country with their own branches. This trend is still continuing, but whether consolidation will take place in the end cannot be assessed at present.

But more and more access platform manufacturers are also entering into cooperations and takeovers with other access platform manufacturers across Europe. The aim here is to further expand the product portfolio and to be able to provide answers in as many segments and weight categories as possible. Ruthmann's cooperations with various manufacturers, or Palfinger with a joint venture founded in 2013 are only two examples, and just last year France Élévateur took over Talleres Velilla (Movex), a Spanish manufacturer, in order to bundle resources in purchasing and development and ultimately gain better access to the market. Thus, the acquisitions of the last few years have always had the goal of improving the company's own position in undermanned markets.

### MAJOR GROWTH THROUGH DEVELOPMENTS IN RENEWABLE ENERGIES AND REAL ESTATE

If you look at the developments in these areas, it quickly becomes clear where the growth of 3 – 5% comes from, which according to experts can be expected in the area of truck-mounted aerial work platforms in the next five years: In addition to the changeover from 4G to 5G in mobile communications technology, which will

take years and require permanent work on mobile phone masts, the energy transition will also require new, long-lasting projects. On the one hand, the ever and currently difficult availability of gas, on the other hand, the climate targets will lead to the increased expansion of wind energy, which will ensure the long-term use of aerial work platforms. After all, it is not only a question of building new turbines, but also of maintaining the parks that already exist today and then building new ones. This development could pick up speed if the new plans to make 2% of the country's land



[France Élévateur 283 TBE](#)

available for wind turbines, to revise the distance rules, to introduce a solar obligation on new buildings and to finance the EEG levy through the state budget are implemented. These are plans for Germany, but to the same extent other countries will have to think about and take action to achieve climate protection goals.

The increasing demand for properties worldwide will continue to be a major contributor to growth in the platform sector, as in addition to new construction, the use of aerial work platforms is considered essential

for maintenance work. The need for improvements, maintenance and preservation of existing properties in the residential sector continues to drive demand.

Although no extraordinary growth is expected in the forestry industry, experts estimate demand to be very stable. Fluctuations or even extreme price pressure due to globalisation, as in the construction industry, transport and logistics, are not expected by customers. It is not yet possible to say to what extent electrification will influence the market and purchasing behaviour in the next few years. It is possible that the public procurement segment will play a leading role here.

#### **THE TECHNICAL FURTHER DEVELOPMENT OF THE PLATFORM ENABLES EVEN MORE FIELDS OF APPLICATION**

In addition to the overall increase in demand, there is also technical progress in the field of aerial work platforms: increased performance data, cage sizes, loads and shorter reaction times mean that other, traditional applications are being displaced. Where scaffolding used to be applied, the more flexible, space-saving aerial work platform is now being used more and more often. In addition to the market developments that require more and more access platforms, the platform is also creating new areas of application for itself as a result of its own progress.

#### **SERVICE COVERAGE CAN BECOME A SUCCESS FACTOR**

While Germany has proven to be one of the most lucrative markets for aerial working platform sales in Europe in recent years – it is predicted that the market for platforms in Germany will grow by 5 – 8% over



[Bronto Skylift S47XR](#)

the next few years – the manufacturer that offers the best service coverage in the country is the one that succeeds – and this is less about coverage in the country than about technical know-how and quality of service. These are decisive for the success of the brand in the respective country. There are many examples of this in Europe, and this is also the reason why one or the other manufacturer – with a similar product range – is sometimes so successful. A big brand and a corresponding range of models are no guarantee for market penetration – the service and the people behind it are decisive.

#### **HUGE POTENTIALS LIE UNUSED IN THE HANDLING OF USED MACHINES**

This circumstance could prove to be all the more important if, as a consequence of the growth, the used machinery business now also comes into the focus of the manufacturers. In recent years, none of the leading manufacturers has been able to sustainably exploit and develop the “used” business. The pandemic has also ensured that the supply of used machines is at an all-time low due to the extended delivery times for new machines and fundamental supply problems in the spare parts business as well: on the one hand, the initial holding period of the machines is increasing due

to the lack of available new machines, on the other hand, supply bottlenecks mean that where a used machine is available, it can be sold quickly – if it does not have to work against the supply bottlenecks as a manufacturer’s own rental machine or be used as a workshop bridging machine. Strategies or professional used

machine management are hardly necessary here at present. However, with the upcoming growth and the normalisation of the supply chains, this topic should find its way into the development plans of the manufacturers.

Numerous examples in the car, truck and also agricultural machinery sectors show how important and lucrative the professional management of the used machinery business is. In some cases, the margins exceed those of new vehicles by far. It is therefore advisable right now to deal with the strategic orientation and professional portfolio management of the used fleet. In the future, it will no longer be enough to market the machines that are returning after the approximately 10-year initial holding period. Strategies are needed to generate young used machines as well and to be a reliable partner to the customer in this area as well – especially with the knowledge that the material that is now coming back at short notice is more likely to be problematic (see beginning of article). Now it will be especially necessary to have a good mix of young second-hand and difficult one-offs from 2000 to 2010 on the yard in order to be able to quickly compensate for any mispricing in the purchase price. Above all, when electrification arrives in the field of aerial work platforms, targeted measures such as closed buy-

backs or similar must be taken to ensure that incalculable risks due to the new type of drive and the associated as yet unknown wear and tear are excluded as far as possible.

#### **ENTRY INTO PRICE-SENSITIVE MARKETS CAN SUCCEED THROUGH INTELLIGENT USE OF SECOND-HAND EQUIPMENT**

Even more than in other sectors, it is also important in the area of high-priced aerial work platforms to make it possible for all customers to enter the large segments as well. Experience shows that especially in the case of platforms with high working heights, the first machine is often a second-hand one. One strategy could be to conquer new, more price-sensitive markets through second-hand machines. For this purpose, it can make sense to equip the new machines with certain options that are indispensable in the target market. Coupled with a reliable service concept, professional second-hand machinery management can now decide between success and failure.

#### **CONCLUSION**

In summary, it can be said that the success of platform manufacturers no longer depends (only) on a good range of new equipment. Intelligent handling of the used equipment from the configuration of the new, coupled with professional portfolio management and a good service offer can be decisive factors in the race for increasing market opportunities.

# ARA forecasts a 4 year rental market growth in North America

Patrik Eder



The American Rental Association claims that several factors and trends affecting the rental industry, such as hybrid job opportunities or digital services, indicate the growth potential of the market in the next few years. Patrik Eder, Editor at LECTURA, spoke to Josh Nickell, ARA Vice President, Equipment Segment, about the activities of the association, future events, launch of the RentalHQ Mobile App, the differences between the European and American rental sectors and predictions of the American rental market development.



**Josh Nickell,**  
ARA Vice President, Equipment Segment

**PE:** American Rental Association is a well-known and established subject in the US, however, our readers outside of the States may not be that familiar with it. Can you please introduce your association and highlight its main activities?

**JN:** The American Rental Association (ARA) is the largest international trade association for owners of equipment and event rental operations, as well as manufacturers and suppliers of rental items. As rental continues to evolve, ARA employees and members are working together to build a strong future for our industry. That includes education and training to develop employees and increase safety practices, supporting a sustainable workforce and career development, use of technology to increase operational performance and the ability to transform business data into actionable insights. Rental is more than a \$65 billion industry in North America. It's a community of dedicated, hard-working people and together we define our future.

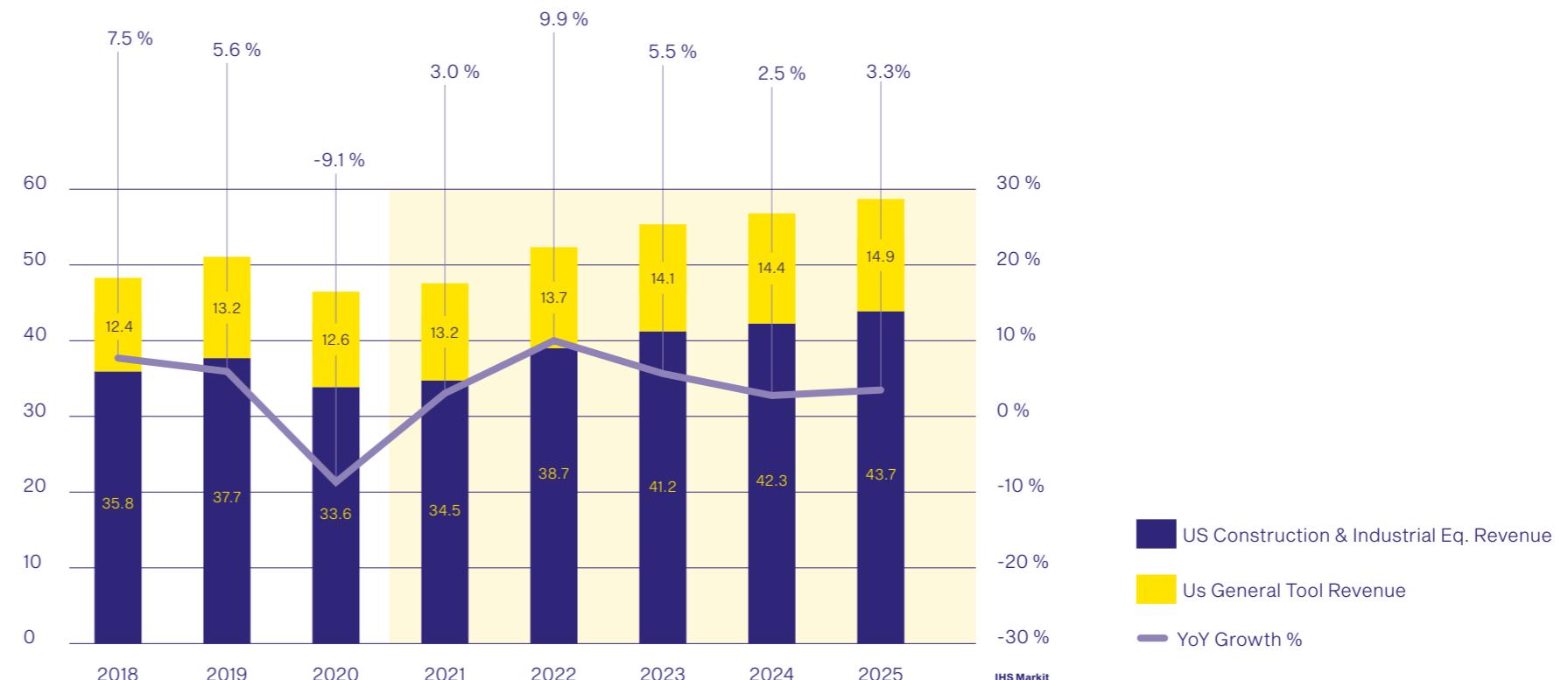
**PE:** Are there any upcoming events or conferences hosted by ARA?

**JN:** The ARA Show is the largest trade show for the rental industry, delivering value through education, networking and connecting buyers and sellers of equipment, services and supplies. The ARA will not hold a traditional 2022 ARA Show due to the proximity of its 2021 event, which was pushed from February to October. The ARA's annual convention and trade show will be held February 12-15, 2023, in Orlando, Florida.

**PE:** In September 2021, ARA launched the RentalHQ Mobile App. What are its benefits and features?

**JN:** The RentalHQ mobile app, developed by the American Rental Association (ARA), features easy-to-use search functions with fields for equipment type and location. Searches deliver a list of nearby ARA-member rental partners carrying the equipment – such as lifts and scaffolding, loaders, back-

In comparison to the Q2-2021 update, US equipment rental revenue is expected to have a more delayed recovery (with faster growth forecast for 2022-2023).



hoes, dump trucks and mini excavators — with mapped location, contact information and a website link for each store.

With the new RentalHQ app, finding rental construction equipment can be done right from the jobsite. Whether working in town or traveling in the field, contractors can locate reliable rental partners in the area when equipment is needed now. The app functions seamlessly with Wi-Fi and data connection.

In addition to easy-to-use search function, app users can also view helpful articles and tips on equipment best practices with new topics being added often.

**PE: Do you see any differences in trends between the American and European rental market?**

JN: One of the first differences many people notice between the ARA and ERA is terminology. The most common terms that differ between markets are hire vs. rental, plant vs. equipment, and cross hire vs. subrental. The European rental market is more fragmented than the American market. The differences in culture, language, and regulation are not as drastic between states in the U.S. as they are between the countries in Europe. This allows faster and easier geographic expansion for rental companies in most states

across the U.S. There are more legal and regulatory differences between the U.S. and Canada which do make expansion between those borders more difficult.

The general construction equipment rental store carrying a wide range of equipment including all three categories of small tools, large equipment, and access equipment is common in the North America. European rental companies are more likely to specialize in one of the three categories and subrent or cross hire for customers to satisfy the other two categories. Part of the reason for this is that Europe has more regulation on who is authorized to operate equipment, particularly drivable equipment which often requires an operator's license. In the U.S., operator's licenses are not common and only recently becoming part of the discussion.

The focus on the environmental impact of construction equipment is growing in the United States, but the European markets tend to be more sensitive to environmental concerns. This trend is benefiting rental companies, because equipment rental assets produce less CO<sub>2</sub> emissions over their life cycle than owned equipment. There are many similarities in types of equipment offered in both markets, but the American markets often support rental of larger items and more

equipment suited to new commercial construction versus European markets that deal with less storage space, tighter working and delivery conditions, and a higher percentage of commercial remodeling.

**PE: What is your forecast for the American (global) rental market in 2022? What can we expect in terms of market growth and innovations?**

JN: ARA projects 4+ years of sustained growth in the equipment rental industry in North America. [See chart] This is fueled by several influences including government infrastructure spending, population redistribution from a job market with more remote and hybrid job opportunities, greater acceptance from younger generations with sharing and rental models, complexity of equipment, and the environmentally-friendly nature of rental. These trends increase overall demand for equipment as well as increased rental penetration (the percentage of equipment rented vs owned on a jobsite). This is part of a long-term multi-decade trend toward rental and away from ownership. Rental allows construction companies to focus on what they do best rather than deal with the hassles and complexities of asset management.

From an innovation standpoint, digitization has taken center stage over the last couple of years.

We are seeing more contractors interacting with rental companies and renting from mobile devices. The long-term trends of electrification and miniaturization are continuing with some states like California enacting new legislation to increase adoption of electrified emission-free equipment even faster. Improved telematics and predictive analytics are also improving efficiency of use and improved maintenance. Lastly, driver assist, remote control, and autonomous functionality are in the early stages of impacting the industry with technologies like camera technology simulating transparent buckets to improve driver visibility, remote control allowing operators to control equipment from anywhere, and mini excavators that can assist the operator in digging the perfect trench.

# Cranes


**LECTURA SPECS PERFORMANCE**

LECTURA Specs currently counts **7,616** machinery models from **94** manufacturers in the [Cranes](#) category. These machines were checked **525,522** times in 2021. The most favourite category was [All-terrain cranes](#) with **156,768** checked models in total.

Selection of new Cranes introduced in 2021-2022

LIFTING CAPACITY	MAXIMUM HOOK HEIGHT	TRAVEL SPEED	MAX. STANDARD BOOM
<a href="#">Liebherr LR 1250.1</a>	148 m	1.6 km/h	86 m
<b>250 t</b>			

	<a href="#">Liebherr LTM 1150-5.3</a>	92 m	85 km/h	60 m
<b>150 t</b>				



LIFTING CAPACITY	MAXIMUM HOOK HEIGHT	TRAVEL SPEED	MAX. STANDARD BOOM
<a href="#">Tadano ATF 90G-5</a>	86.5 m	50 km/h	52 m
<b>90 t</b>			
<a href="#">TEREX CRANES TRT 90</a>	64 m	29 km/h	47 m
<b>90 t</b>			
<a href="#">Zoomlion ZRT600E</a>	62 m	36 km/h	45 m
<b>60 t</b>			
<a href="#">Grove GMK3060-2</a>	51 m	80 km/h	40 m
<b>60 t</b>			
TEREX CRANES SK 575-32	CAPACITY AT MAX. RADIUS	TOWER HEIGHT	80 m
<b>32 t</b>	3.9 t	71 m	
XCMG XCT25L4SR	ENGINE POWER	80 km/h	34 m
<b>25 t</b>	192 kW		
Potain MDT 489 M25	80 m	CAPACITY AT MAX. RADIUS	82 m
<b>19 t</b>		3.5 t	
Jaso J200.12	CAPACITY AT MAX. RADIUS	TOWER HEIGHT	68 m
<b>12 t</b>	1.8 t	60 m	

# Trackunit enhances the potential of any rental fleet with the Trackunit Kin tag



**The Danish company Trackunit offers SaaS-based IoT solutions for the construction industry. Patrik Eder spoke to Soeren Brogaard, CEO Trackunit, about the company's latest product, Trackunit Kin, about its main advantages and benefits for the users, including the newest update – the Asset Utilization feature that greatly improves rental potential by identifying under-utilized assets.**



Soeren Brogaard, CEO Trackunit

**PE: It has been almost 1 year since Trackunit launched the Trackunit Kin asset tracking solution. What are its main advantages and how has it been perceived by customers so far?**

**SB:** Trackunit Kin is an important extension of our vision to enable a connected construction equipment environment with data insights and analysis that brings major benefits to rental companies, contractors and operators. Specifically, Trackunit Kin has made visible a new layer of previously unconnected equipment, that were often and easily misplaced, or stolen. Using Kin, unpowered equipment from machine buckets, compactors and hand tools can be quickly and easily tagged and made visible via Bluetooth technology across the Trackunit network.

Built for ease and speed of use, each Kin tag is easy to attach to equipment and simple to connect to the network using an iOS or Android smartphone. Customers benefit from greatly reduced time spent locating misplaced equipment, increased utilization of the equipment and improved site productivity.

**PE: At the ARA show in October, Trackunit introduced the Asset Utilization feature for the Trackunit Kin. What are its features?**

**SB:** With Asset Utilization users can now monitor movement, vibration, and activity of tags connected to the Trackunit environment. That means that users, site managers and rental operators not only know where their equipment is located, but also gain visibility into how tagged equipment is being used. The system empowers them to identify under-utilized assets so that they can be relocated to other jobsites or customers, reducing customer costs, and improving rental utilization.

From the perspective of a site-manager or rental manager, Trackunit Kin provides a clearer overview of what types of equipment are being utilized the most. This ensures that new equipment purchases are based on the real value they bring to the business of construction, as well as helping to eliminate waste and downtime associated with historic buying cycles. Asset Utilization also offers the potential opportunity to de-hire unused equipment or sell-off under-utilized stock.

Additionally, since both the site manager and rental companies will have actual data on whether equipment is used, Kin can increase the positive communication between both parties and help reduce or resolve possible rental disputes.

## “Trackunit® Kin Designed To Do More



**Bluetooth**  
With BT 5.2, Kin is running the latest BT solution for increased range and battery life.



**Movement**  
Keep an eye on your assets and track activity via movement and vibration



**400m Range**  
With Kin's leading line of sight range, your assets are always within reach.



**IP66K og IP69K**  
Kin is durable and built for the rough environment of construction with an industry best IP66K og IP69K classification.



**5-Year Battery Life**  
Long-lasting batteries keep your Kin alive and assets in sight for up to 5 years.



**LED indicator**  
The bright LED indicator makes it easy to locate and identify a Kin near you.

### PE: How does Trackunit Kin connect unpowered assets to the network?

SB: With over 1 million connected systems worldwide, Trackunit provides the construction industry's largest telemetry network footprint. Installed Trackunit Raw units (TU600) and smartphones with Trackunit Go serve as gateways to Kin data and make up what is called a mesh network. Trackunit Kin is equipped with the latest Bluetooth technology so it can communicate with any Trackunit Raw TU600 unit or iOS and Android smartphone using the Trackunit Go app. The wireless-enabled devices create a mesh network that links the Kin device to the site and organization's data network using a single app, which Trackunit users already know and are familiar with. A main advantage of using the mesh-network is that you are able to see your assets from anywhere in the world – you don't need to be on site to have a full fleet overview.

### PE: Who can see data from assets that are equipped with Trackunit Kin?

SB: Equipment data is held on a secure encrypted network and user access is authorized by a network administrator. The site assets equipped with Kin can be grouped together, allowing an administrator to select which users have access to selected assets, increasing security and offering a better overview of assets in your fleet. Assets are connected in the same app and fleet management system that they already know and use.



### PE: How does the on-boarding work with Trackunit Kin?

SB: Tag it, track it – done. And it really is that simple. Trackunit Kin allows quick, no fuss installation to the target equipment. Positioning the device in a safe position on the equipment, it can then be glued, screwed or zip-tied to ensure it is not accidentally removed during storage or use.

On-boarding takes less than 1-minute, to set-up and connect the device to the network, using screen-led GUI on an iOS or Android smartphone. Multiple and bulk setup of Kin can be achieved in less than 20-seconds per tag through our API. Once connected, the Trackunit Kin can transmit data over 400m free range, using the latest Bluetooth 5.2 standard.

# ValueRadar by LECTURA Analytics



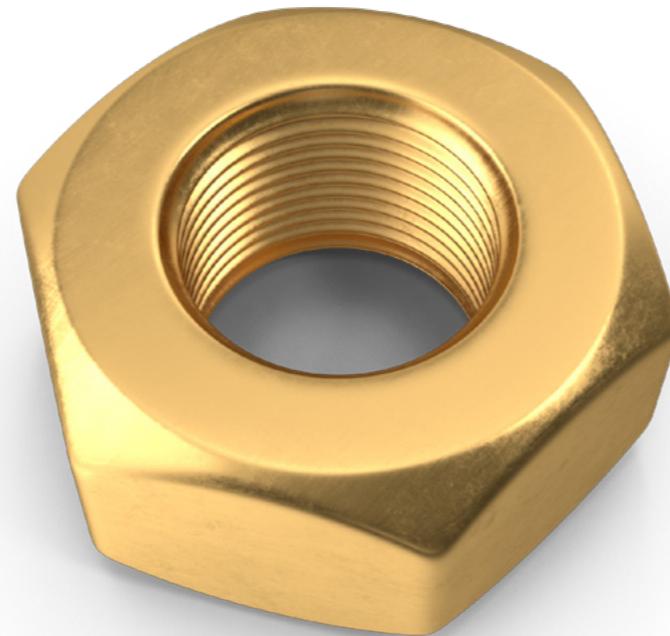
Hitachi ZW310-6

Image source: [www.lectura-specs.com](http://www.lectura-specs.com)

**LECTURA Analytics provides heavy equipment appraisals & market development analyses within seconds and counts more than 160,000 machine models to analyse. Our recently developed ValueRadar tool helps you to discover the value of your machines – individual models or whole fleets. Would you like to know more?**

[Check the analytics landing page!](#)

# An example of the value ValueRadar process:



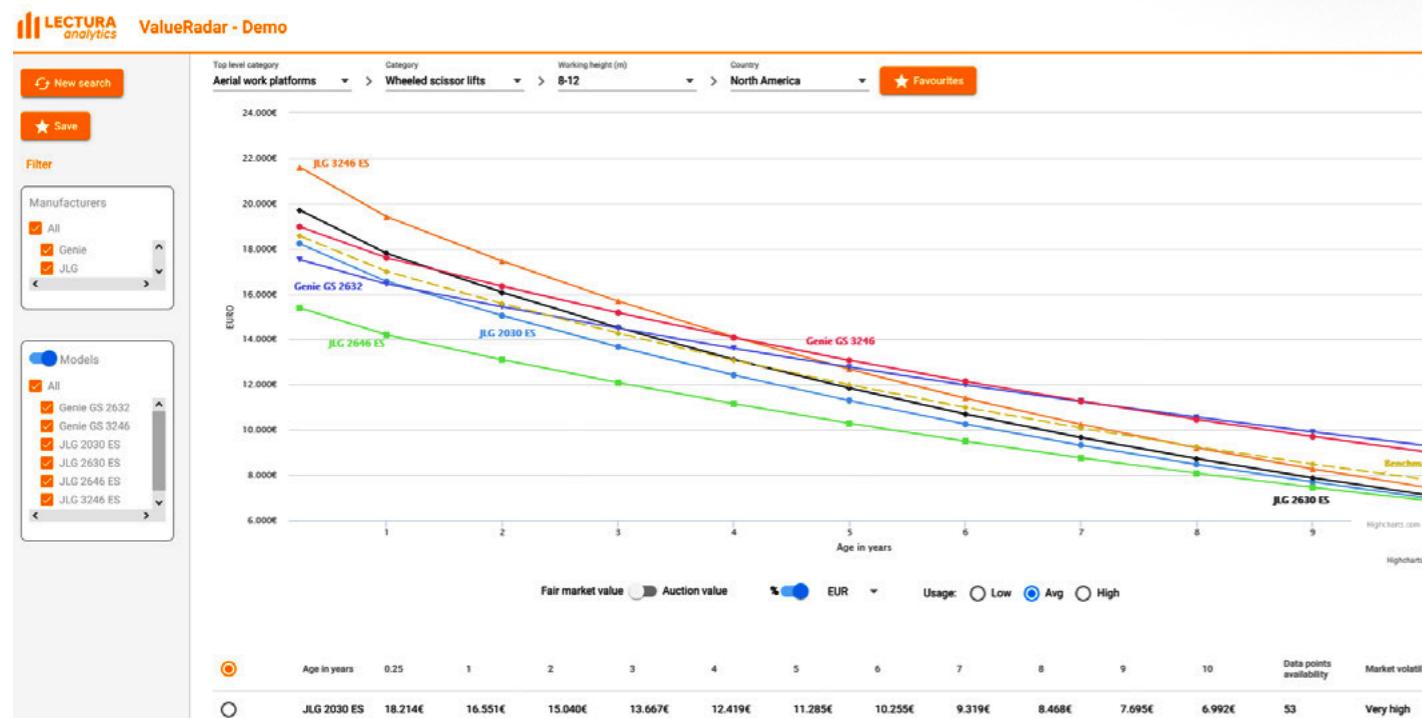
**Top level category:** Aerial Work Platforms

**Category:** Wheeled scissor lifts

**Segment:** 8–12 m (Working height)

**Country:** North America

Country: North America Our ValueRadar is capable of comparing various models from different manufacturers or the brands in general – these can be further clustered into segments (e.g. excavators are based on weight, tractors are based on engine power) and the results can be obtained for whole regions (EU, North America) or individual countries.



The price development of selected wheeled scissor lifts in North America

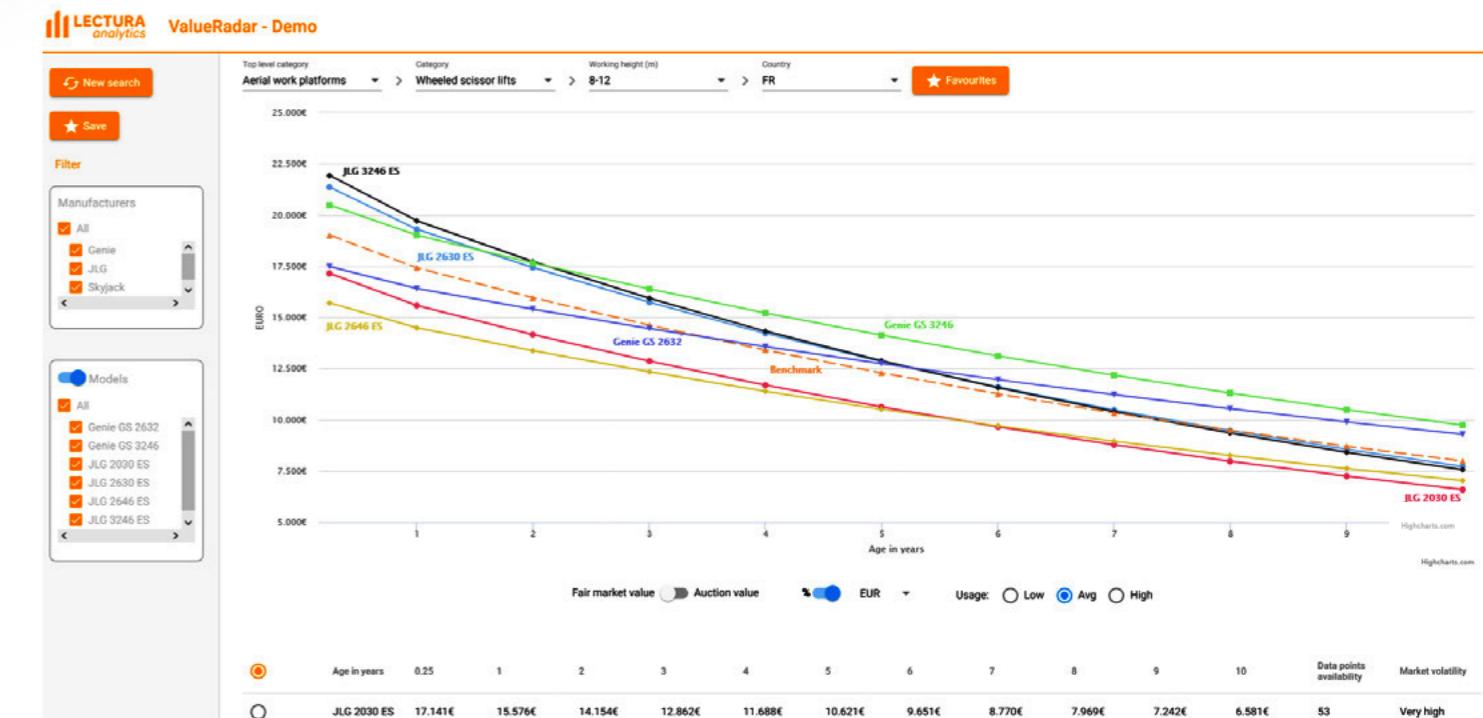
**Top level category:** Aerial Work Platforms

**Category:** Wheeled scissor lifts

**Segment:** 8–12 m (Working height)

**Country:** France

The last graph shows the development of Wheeled scissor lifts pricing for individual models from different manufacturers in France – which outlines the brand's position and potential in specific countries.



Comparison of JLG 2030 ES, JLG 2630 ES, JLG 2646 ES, JLG 3246 ES, Genie GS 2632, Genie GS 3246

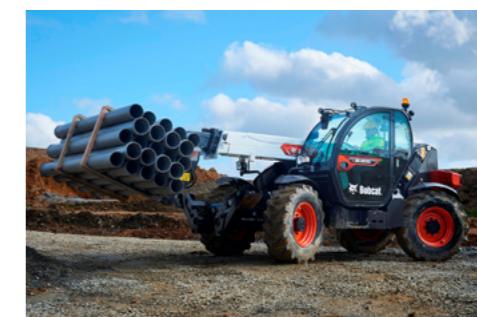
# Customers claim Bobcat has designed the best operator's cab ever in the construction telehandler industry

Patrik Eder



Quentin d'Hérouël, Product Manager Telescopic Doosan Bobcat EMEA

In May 2021, Bobcat announced a major update in the telehandler market when the company launched the new R-Series, comprising 12 new telehandler models for construction and rental applications. Patrik Eder, Editor at LECTURA, talked to Quentin d'Hérouël, Product Manager Telescopic Doosan Bobcat EMEA, about Bobcat's new R-Series telehandlers. The discussion explored the machines' benefits, capabilities, range, feedback from customers and the future industry events where the machines will be displayed this year.



**PE: What was the main focus when developing the new models?**

**QH:** The main focus was to ensure the highest possible ease of use as well as a state-of-the-art date interface for the operator. Bobcat equipment is already known for being user friendly so any new operator can intuitively understand how to operate our machines. In the new R-Series telehandlers, this has been taken several stages further utilising hardware and logic from the automotive industry, allowing us to provide an even greater level of familiarity, whoever the user is - from a contractor operator from France to a rental customer in the UK, for example.

The use of the latest interfaces such as an LCD display, keypads and a navigation wheel was a key contributor to the user friendliness as well as the upgrading of the cab in the R-Series machines.

**PE: Can you highlight the most important features of the new R-series telehandlers?**

**QH:** The ground-breaking R-Series range offers high performance, robust machines for maximum uptime with a focus on accurate controls and intuitive operation for tackling any job on the construction site.

The new R-Series telehandlers offer agility on demand, with a newly configured transmission system providing enhanced smoothness to carry out the trickiest jobs at height with surgical precision. These operations are also facilitated by the combination of the Boom Positioning System, the new updated, ultra-accurate joystick, the inching function and the improved visibility from the cab.

An enhanced inching pedal design is easier to use and reduces fatigue. A higher engine brake provides a shorter stop distance and increases safe-

ty on construction sites. Turtle/rabbit speeds are standard on all models and operated from the joystick. There is a new DYNAMIC mode for applications requiring rapid transmission response and the new optional hand throttle with FLEX DRIVE function allows for the control of travel speed independent from engine rpm.

**New Cab for Remarkable Operator Experience:**

Bobcat R-Series telehandlers feature a new cab with unmatched ease of use, designed around the operator, offering a unique central control panel for optimized 360° ergonomics. In the ergonomic design, all surfaces have been optimised to offer increased space and visibility. It is based around a new 5-inch LCD display providing interactive and streamlined information, including the feed from the rear camera for easier and more precise operation.

**PE: How many R-Series machines have you introduced in total? What is the range of capabilities offered by the new R-Series?**

QH: Bobcat's new generation R-Series telehandler range for construction and rental provides a choice of 12 models with Stage V engines. The new telehandlers cover lifting heights from 6 to 18 m with maximum lifting capacities between 2.6 and 4.1 tonne.


**TLS R-Series Cab Construction**

**DigiMessenger**
**The new R-Series range for construction and rental comprises the models:**
**Compact** telehandlers

TL26.60, TL30.60, TL30.70

**Middle range** telehandlers

TL35.70, T35.105, T35.105L, T36.120SL

**High lift** telehandlers

 T35.130S, T35.130SLP, T35.140S,  
 T41.140SLP, T40.180SLP

**PE: What is the feedback from your customers regarding the new models?**

QH: We are receiving very positive feedback on a daily basis. Many customers are confirming we now have the best operator's cab ever in the construction telehandler industry! In general they say that the operator experience has been significantly upgraded and is very well backed up by the smooth transmission and the precise boom movements. They are also confirming that the ease of use will contribute to increased machine safety on site.

**PE: At which events and shows can your customers see the new series of telehandlers in action?**

QH: They will feature at all the major national shows in Europe this year such as Hillhead in the UK or Ecomondo in Italy. They will certainly be a centrepiece at the upcoming BAUMA international exhibition in October 2022, which will definitely provide a good opportunity to see a wide range of our new R-Series telehandler models.

**PE: Due to their versatility and compact size, telehandlers are becoming more and more popular throughout the world. Can we expect an even larger telehandler portfolio from Bobcat in the future?**

QH: Sure. We are actively working on a very promising new compact solution that will further demonstrate Bobcat's commitment to delivering agile, tough and versatile machines...stay tuned!

**T40.180SLP R-Series**


# World's Top 10 biggest tractors in 2022

[Patrik Eder](#) and Florentina Chirita | January 6, 2022

**Tractors are well-known heavy machines designed to deliver high tractive force at low speeds. Thanks to this ability, tractors are suitable for a wide range of agricultural or even construction works such as tillage, ploughing, harrowing, forestry applications or landscaping. The biggest tractors are equipped with powerful engines rated at hundreds of horsepower in order to provide enough force to haul large trailers and other heavy agricultural equipment/attachments.**



**Big Bud 16V-747**

Image source: [en.wikipedia.org/wiki/Big\\_Bud\\_747](https://en.wikipedia.org/wiki/Big_Bud_747)

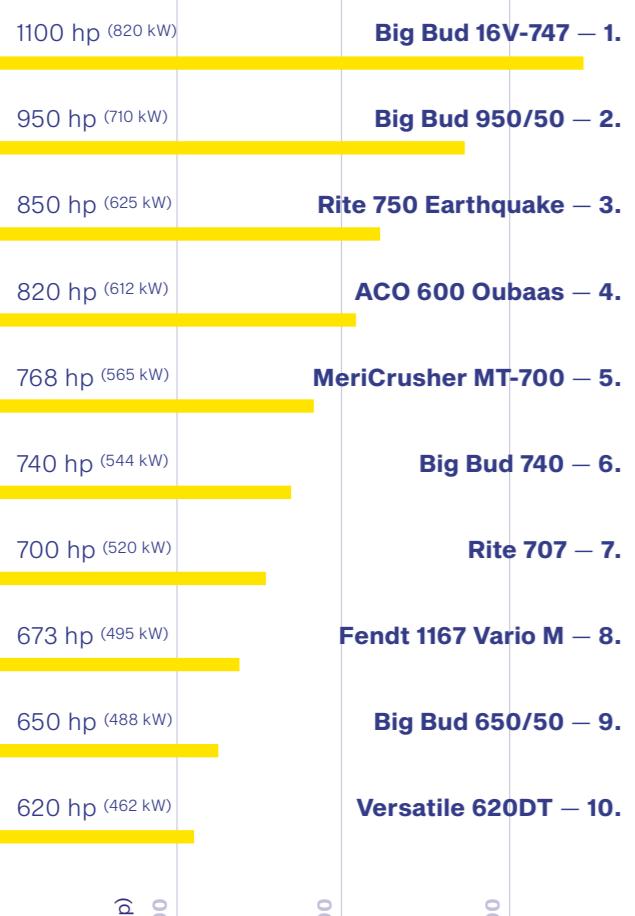
<b>1. Big Bud 16V-747</b>	1100 hp (820 kW)
<b>2. Big Bud 950/50</b>	950 hp (710 kW)
<b>3. Rite 750 Earthquake</b>	850 hp (625 kW)
<b>4. ACO 600 Oubaas</b>	820 hp (612 kW)
<b>5. MeriCrusher MT-700</b>	768 hp (565 kW)
<b>6. Big Bud 740</b>	740 hp (544 kW)
<b>7. Rite 707</b>	700 hp (520 kW)
<b>8. Fendt 1167 Vario MT</b>	673 hp (495 kW)
<b>9. Big Bud 650/50</b>	650 hp (488 kW)
<b>10. Versatile 620DT</b>	620 hp (462 kW)

These machines are used on vast farming areas that measure hundreds up to thousands of square kilometres. Let's have a look at the Top 10 biggest tractors rating based mainly on rated engine horsepower but also other factors such as dimensions and weight were taken into account. Please keep in mind that the majority of tractors that appear in the ranking are custom-made. Nevertheless, some of the machines such as Versatile, Fendt or MeriCrusher are commercially available.



Image source: Versatile

## 10. Versatile 620DT – Always on the right track



The 10<sup>th</sup> biggest tractor in the world is Versatile 620DT (it must be said there are other tractors rated at 620 hp such as Case IH Steiger 620, John Deere 9620R(x) or New Holland T9.700, but Versatile 620DT is the heaviest one). The Canadian manufacturer Versatile introduced the DeltaTrack series in 2013. The name is derived from the Greek word "Delta", which means four. Moreover, the Delta is represented by a triangle which is considered the strongest geometric shape. The DeltaTrack tractors are equipped with a four track system from Versatile that is designed to improve balance and maximize contact with the ground. The 620DT is also considered the best deep ripping tractor on the market. The Canadian beast is powered by the 15-litre Cummins QSx15 engine rated at 620 hp. Versatile 620DT is not only one of the biggest tractors in the world but also one of the heaviest machines - weighing about 27 tonnes. Obviously, such large tractors as the 620DT are designed to work at vast farming areas, therefore, few 620 DT units can be seen around huge farms in Canada, US or Australia. If you would like to buy this model, be ready to pay about \$500,000.

Rated Engine Power	620 hp (462 kW)
Engine Type	Cummins QSx15
Tires/Tracks	30" Camso 6500 Tracks
Dimensions (L × W × H)	7874 × 3810 mm
Base Weight	27 t

[Get all specs for Versatile 620DT](#)

[See the Versatile 620DT in action](#)



Image source: therandywalker – YouTube (screenshot)

## 9. Big Bud 650/50 – A strong buddy for plowing

The 9<sup>th</sup> biggest tractor in the world is Big Bud 650/50. Big Bud Tractors was an American company based in Montana. The company, founded in 1968 as Northern Manufacturing Co., produced articulated tractors until 1992. The first 650/50 unit was constructed in 1981 and the company manufactured only 6 units in total. Supposedly, only 2 units are still operating in the US while the other 4 units have been exported to Australia years ago. The Big Bud 650/50 is powered by a 12-cylinder Detroit Diesel 12V-92 engine rated at 650 hp and weighs approximately 27.2 tonnes. The video below shows the 650/50 plowing with the 21-bottom DMI plow – the biggest moldboard plow ever made, built in 1978.

Rated Engine Power	650 hp (484 kW)
Engine Type	Detroit Diesel 12V-92
Tires/Tracks	35.5-32
Wheelbase	406 cm
Base Weight	27.2 t

[See the Big Bud 650/50 in action](#)



Image source: Fendt

## 8. Fendt 1167 Vario MT – A power sensation

Number 8 on our rank, the high-end model Fendt 1167 Vario MT, was created by Fendt, a company with a successful tractor history of 80 years on the market, and is part of the 1000-series that was launched at Agritechnica 2015, exactly 20 years after the first Fendt Vario tractor was introduced. With an unparalleled MAN 6-cylinder in-line engine with an enormous cubic capacity of 16.2 litres that provides an unbeatable 673 hp to the auxiliary consumers under extremely high-power requirements, there is no wonder that this tractor is called a *power sensation*. But Fendt 1167 Vario MT is not famous only for its incredible power, but also for the Fendt VarioDrive drivetrain that has won a lot of prizes, and 3,000 mm wheelbase that provides more traction, less soil pressure, and an optimal weight distribution across the entire contact area even in the case of a heavy load.

Rated Engine Power	673 hp (495 kW)
Engine Type	MAN D4276
Tires/Tracks	27.5" Standard AG Tracks
Dimensions (L × W × H)	7874 × 3241 × 3810 mm
Base Weight	18.8 t

[Get all specs for Fendt 1167 Vario MT](#)

[See the Fendt 1167 Vario MT in action](#)



Image source: glen\_lloyd – The Combine Forum

## 7. Rite 707 – American heritage/Lucky number 7

Seems like 7 is the lucky number for Rite 707, as it holds number...7 in our Top 10. This great American tractor was built in Great Falls, Montana, by Dave and John Curtis, who owned Rite by Curtis brand, by a fortunate series of events. The two brothers started selling Wagner tractors in 1954 that were originally designed for industrial applications. The idea of creating a farm tractor came one day, when one of their customers asked them to build a 425 hp (317 kW) tractor. Based on their experience with the Wagner's technical problems, they managed to design a new transmission layout to cope with field work and also contracted a local engineering company to help them with the manufacturing process. This is how they started to build tractors for agriculture. At the time of the launch, their Rite tractor was described as the first to offer an Allison automatic, infinitely variable speed, mechanical transmission. The model features a very powerful 700 hp (520 kW) Detroit Diesel engine.

<b>Rated Engine Power</b>	700 hp (520 kW)
Engine Type	Detroit Diesel
Drive	4WD
Cooling system	Water
Base Weight	?



Image source: Brad Johnson – Pinterest

## 6. Big Bud 740 – Huge and powerful

Another successful model from the Big Bud family, the 740 farm tractor, that holds the 6<sup>th</sup> position in our Top 10, was produced from 1987 until 1990, with a standard cabin. This Big Bud 740 is indeed...big: has a tank capacity of 2,650 liters, 23.2L 6-cyl diesel, weighs no less than 34.02 tons and, most importantly is powered by a really huge and powerful diesel engine that can produce up to 740 hp which turn it into a beast on the fields. The 4-wheel-drive with dynamic power distribution between the axles, the transmission without synchronization, and the large number of forward gears make it a very heavy tractor suitable in difficult terrains, that has been very appreciated by farmers around the world.

<b>Rated Engine Power</b>	740 hp (544 kW)
Engine Type	Komatsu 23.2L 6-cyl diesel
Tires/Tracks	150 cm in diameter (5')
Tank capacity	Wat 2,650 l er
Base Weight	34.02 t

[See the Big Bud 740 in action](#)



Image source: MeriCrusher

## 5. MeriCrusher MT-700 – One of the greatest crawler tractors on the market

Number 5 on our rank, the MT-700 model is a very special piece of tractor and not because of its aerodynamic design, but rather for its ability to operate under conditions where conventional tractors lose power and traction. And it has the right equipment to do so: a high engine with power of 768 hp (565 kW) and the extreme duty mechanical power take-off that allow it to work faster on the field with lower fuel consumption per hectare, which makes him one of the most efficient crawler tractors on the market. But operational efficiency is not the only trait of this great tractor. MeriCrusher MT-700 is also versatile and adaptable. Its hydrostatic drive makes it possible to adjust driving speed steplessly from 0-18 km/h and the double acting, independently controlled lift arms allow for crusher levelling during work.

<b>Rated Engine Power</b>	768 hp (565 kW)
Engine Type	VOLVO TAD 1643 VE
Tires/Tracks	Twin Rubber Tracks
Dimensions (L × W × H)	5870 × 4550 × 3770mm
Base Weight	22.5 t

[Get all specs for MeriCrusher MT-700](#)

[See the MeriCrusher MT-700 in action](#)



Image source: Matthias Mumme/traction

## 4. ACO 600 Oubaas – Africa's biggest tractor

The unique ACO 600 Oubaas model was built in 1994 by Alph and Koos Coetzer in South Africa and sold to one of the biggest farms there. Although today holds the 4<sup>th</sup> place in our Top 10, at the time of the launch and a lot of time after that, this legendary model was considered the most powerful tractor ever built in (small) serial production. And for a good reason: the V12 ADE biturbo Mercedes engine delivered 612 kW / 820 hp to a Twin Disc powershift transmission, which made it perform in big style on the challenging fields in Africa. The legendary ACO series of tractors have been servicing farms across South Africa for more than 30 years. However, with the closing of the ACO factory, the tractors have been, unfortunately, unsupported.

<b>Rated Engine Power</b>	820 hp (612 kW)
Engine Type	ADE 444TI V12
Tires/Tracks	?
Dimensions (L × W × H)	?
Base Weight	25 t

[See the ACO 600 Oubaas in action](#)



Image source: Marcus Pasveer – Traktor

### 3. Rite 750 Earthquake – The farm tractor that shakes the ground

Number 3 on our podium, the American Rite 750 Earthquake tractor is another successful model built by Dave and John Curtis that owned Rite Tractors. This specific model, which can be seen today at farm shows in the United States, is one of the biggest agricultural tractors from the total of 38 that D.L. Curtis Co. has built since 1973. The number 750 inside of the name comes from the number of horsepower that this model initially had. The tractor later received a booster, a re-worked 850 hp (630 kW) Detroit Diesel engine and was nicknamed Earthquake to express how performant it was. By 2009, all 38 Rite tractors had been built with a variety of engines from Cummins, Caterpillar and Detroit Diesel to suit customers preferences, and in 2013 they could still be ordered by clients from all over the world.

<b>Rated Engine Power</b>	850 hp (625 kW)
Engine Type	12V92 Detroit Diesel
Tires	35.5L32
Dimensions (L × W × H)	9144 × 5486 × 4267 mm
Base Weight	31.52 t

[See the Rite 750 Earthquake in action](#)



Image source: JWR Marketing – YouTube (Screenshot)

### 2. Big Bud 950/50 – Another Big Bud that takes the stage

The second biggest tractor in our Top 10 and the fourth from the Big Bud brothers included in the list, Big Bud 950/50 was restored and rebuilt in the 2000's by Big Equipment Company and it is one of the most powerful tractors ever built in the world. The base model for 950/50 was a Big Bud 525/50. To make it more powerful, the engineers installed in 2016-2017 a Caterpillar engine that delivered up to 1200 hp. In order to save fuel and to save the transmission, the engine was afterwards throttled to 950 hp. Auto steer is thus installed on the tractor.

<b>Rated Engine Power</b>	950 hp (710 kW)
Engine Type	CAT 3508
Tires/Tracks	Goodyear DT930 1100/45R46
Tank capacity	?
Base Weight	Around 40 t

[See the Big Bud 950/50 in action](#)

### 1. Big Bud 16V-747 – World's Largest Farm Tractor

It comes as no surprise that the biggest tractor in the world is from the Big Bud Family.



Image source: Rwslivka – Wikipedia

The largest from all the Big Bud's built to this day, the Big Bud 16V-747 custom-made farm tractor was constructed in 1977, in Havre, Montana and is famous across the globe thanks to its amazing features: it weighs around 50 tons, twice the size of many of the largest production tractors in the world, has a 1,000 gallon (3.8 m³) fuel tank, and delivers up to 1.100 hp to do all the necessary hard work on the roughest fields. The tractor was built by Ron Harmon and the crew of the Northern Manufacturing Company and it featured a 16-cylinder Detroit Diesel engine that produced 760 horsepower. It was originally designed for the Rossi Brothers, cotton farmers in Bakersfield, California, who used the tractor for deep ripping for 11 years. The second owners, Willowbrook Farms, also used the tractor for deep ripping purposes. Today, Big Bud 16V-747 can be seen in Montana, only 60 miles from where it was originally manufactured. It is owned by the Williams Brothers that purchased the tractor in 1997 and brought it to their farm in Chouteau County, where they use it for cultivation purposes.

<b>Rated Engine Power</b>	1100 hp (820 kW)
Engine Type	Detroit Diesel 16V92T
Tires/Tracks	LSW1400/30R46
Dimensions (L × W × H)	8690 × 7700 × 4300 mm
Base Weight	Around 50 t

[See the Big Bud 16V-747 in action](#)

# In the Next Issue #9 June 2022

## Main Topics

Material Handling (Forklifts)

Transport (Trucks, Trailers, Engines, Tires)

## Sub Topics

Recycling and Waste management

Projects, Formwork and Scaffolding

## Bonus Topics

Attachments

Start-ups

Digital Solutions

Special Survey Report

Agri and Landscaping

Would you like to contribute to the upcoming issue (article, interview, job story)?

Please contact the editor **Patrik Eder**  
[p.eder@lectura.de](mailto:p.eder@lectura.de)



For advertisement requests,  
please contact **Petr Thiel**

[p.thiel@lectura.de](mailto:p.thiel@lectura.de)  
+49 (0)911 43 08 99-18

